

## KOMUNIKAT PRASOWY

Poznań, dnia 29 lutego 2008 r.

### **Bardzo dobre wyniki finansowe Spółki w 2007 r.**

Zarząd Komputronik SA, czołowego na polskim rynku dostawcy sprzętu i oprogramowania komputerowego, elektroniki użytkowej oraz operatora najpopularniejszego w Polsce sklepu internetowego ze sprzętem komputerowym [www.komputronik.pl](http://www.komputronik.pl) – podał do publicznej wiadomości wyniki finansowe za IV kw. 2007 r.

**Narastająco za okres czterech kwartałów 2007 r.** Spółka odnotowała zdecydowany **wzrost przychodów ze sprzedaży**, które wyniosły 519.178 tys. zł., co oznacza **ponad 53%** wzrost w porównaniu z 2006 r., **EBITDA** wyniósł 16.593 tys. zł. i **wzrósł o 37,3%** w porównaniu z rokiem poprzednim, **zysk na działalności operacyjnej** osiągnął wartość 13.954 tys. zł., wzrastając **o 24,5%** w stosunku do 2006 r., zaś zysk **brutto i zysk netto** wyniósł odpowiednio 13.677 tys. zł. i 10.850 tys. zł., co oznacza **odpowiednio wzrost 28% i ponad 26%** w porównaniu z rokiem poprzednim.

**Tym samym Zarząd Komputronik S.A. zrealizował opublikowane prognozy finansowe na 2007 r. odpowiednio dla:**

- przychodów ze sprzedaży – w **101,8%**,
- EBITDA – w **93,9%**,
- zysku z działalności operacyjnej – w **96,9%**,
- zysku brutto – w **93,7%**,
- zysku netto – w **92,7%**.

# Komputronik

„Duży wpływ na osiągnięte wyniki miało przede wszystkim: wzrost liczby salonów własnych o 120%, wzrost obrotów w sklepie internetowym i pozyskanie nowych partnerów handlowych, tj. sklepów należących do realizowanego programu Komputronik Partner. Tak dynamiczny wzrost organizacji wymagał bardzo istotnych nakładów finansowych, jak i skokowego przyrostu zatrudnienia. Dzięki naszym staraniom sieć Komputronik stała się obecnie największą specjalistyczną siecią sprzedaży w segmencie IT w Polsce, która liczy 190 placówek handlowych. Jeszcze w pierwszym kwartale 2008 roku planujemy otwarcie dwusetnego sklepu.” – powiedział Wojciech Buczkowski

## Nieplanowane zdarzenia wpływające na wynik 2007r.:

1. Spółka utworzyła rezerwę w ciężar kosztów na kwotę **340 tys. zł.** z tytułu wydatków związanych z audytem prawnym, finansowym i analizą otoczenia rynkowego firmy MTS sp. z o.o., przeciwko której złożyliśmy pozew sądowy o zwrot poniesionych kosztów.

2. Spółka w pierwszym półroczu tego roku dokonała rocznego audytu towarów serwisowych i magazynowych o wydłużonym terminie składowania i spisała towary uszkodzone i nie nadające się do sprzedaży i nie posiadające ważnych umów gwarancyjnych w ciężar kosztów na kwotę około **160 tys. zł.**

3. Dodatkowe, niezabudżetowane koszty związane bezpośrednio i pośrednio z wdrożeniem systemu informatycznego ERP – szacowane na **1,5 mln zł.**

Tego typu wydatki rozliczane są zwykle jako inwestycje amortyzowane przez wiele lat. Z racji optymalizacji wysokości ponoszonych wydatków na wspomnianą inwestycję, Komputronik zdecydował o skierowaniu znaczącej liczby własnych konsultantów, inżynierów i programistów do pracy nad systemem. Wygenerowało to znacząco niższe koszty, w porównaniu do kosztów ponoszonych przy wykorzystaniu usług firm zewnętrznych, jednak wpłynęło na zwiększenie bieżących kosztów działalności operacyjnej. Działania te wpłynęły także na mniejsze dochody z tytułu realizowanych, innych komercyjnych projektów wdrożeniowych.

4. Koszty marketingu lokalnego związane z otwarciem do końca roku 17 sklepów – szacowane na około **1,0 mln zł.** – w planach ujęte były jako wydatki RMK – czyli rozliczenie międzyokresowe kosztów na 12 m-cy związane z rozpoczęciem działania sklepu – nie uzyskaliśmy pozytywnej opinii audytora i wydatki traktujemy jako koszt ponoszony w danym okresie.

5. Zwiększone tempo otwierania sklepów w stosunku do planu – z uwagi na brak planowanej akwizycji sieci sklepów w roku 2007 - planowano 15, a otwarto 18 sklepów. Przez okres około 6 – 9 m-cy sklep nie uzyskuje progu rentowności, uwzględniając to, że część sklepów otwartych w czwartym kwartale 2007 będzie generować straty tylko przez 2-3 m-ce w tym roku, wpływ na wynik 2007 można szacować na około **300 tys. zł.** (bez kosztów marketingu opisanego wyżej).

6. Koszty operacji finansowych - w czwartym kwartale nastąpił gwałtowny spadek wartości dolara, do poziomu najniższego od kilkunastu lat względem EUR. Spółka zabezpieczyła część przyszłych przepływów związanych z importem , poprzez struktury opcyjne, które wygenerowały konieczność zakupu USD po kursie wyższym niż rynkowy – konieczność ujemnej wyceny tych przepływów zwiększyła koszty o około **700 tys. zł.**

7. Obniżenie zysku netto powodowane naliczeniem podatku dochodowego od osób prawnych w wysokości **147 tys. zł.** z tytułu sprzedaży nieruchomości przy ul. Reglowej w Poznaniu. Jednocześnie sprzedaż nie spowodowała zwiększenia dochodu, gdyż wartość ewidencyjna nieruchomości była porównywalna z uzyskaną ceną.

„Sądzę, że osiągnięte przez nas wyniki finansowe w 2007 r. co najmniej usatysfakcjonują wszystkich akcjonariuszy spółki. Mimo poniesienia bardzo znaczących, nieprzewidywalnych kosztów o charakterze jednorazowym (ponad 4 mln zł), osiągnęliśmy doskonały wynik finansowy, bardzo nieznacznie odbiegający od prognoz przedstawionych na początku roku 2007. W związku z tym oceniam, że osiągnane przez nas doskonałe wyniki - dynamika przychodów i szybko rosnący zysk, potwierdzają słuszność obranej strategii



budowy Grupy Kapitałowej.” – powiedział Wojciech Buczkowski Prezes Zarządu Komputronik S.A.

„W związku z realizacją projektu zakupu większościowego pakietu akcji Karen Notebook S.A. oraz przejęciem w grudniu 2007 r. KEN Technologie Informatyczne Sp. z o.o., a wcześniej – we wrześniu 2007 – Benchmark sp. z o.o., pracujemy obecnie nad aktualizacją budżetu Grupy Komputronik na rok 2008, uwzględniającą wyniki wspomnianych akwizycji. Zamierzamy przekazać je do publicznej wiadomości w ciągu najbliższych kilku tygodni” - powiedział Prezes Zarządu.

***Dodatkowych informacji udziela:***

***Dariusz Ptak***

*Relacje Inwestorskie*

tel.: +48 61 835 94 00; tel. kom.: +48 509 346 246

e-mail: [dariusz.ptak@komputronik.pl](mailto:dariusz.ptak@komputronik.pl)