

**INFORMACJA DODATKOWA  
DO RAPORTU KWARTALNEGO (SA-QSr) GRUPY KAPITAŁOWEJ KOMPUTRONIK  
ZA I KWARTAŁ 2009 ROKU**

- I. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w szczególności informację o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, oraz informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, dokonanych odpisach aktualizujących wartości składników aktywów.

**1. INFORMACJE O PODSTAWIE SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO, WALUCIE SPRAWOZDAWCZEJ ORAZ ZASTOSOWANYM POZIOMIE ZAOKRĄGLEŃ**

**1.2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Komputronik S.A. obejmujące spółkę dominującą oraz podmioty zależne sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

**1.3. WALUTA SPRAWOZDAWCZA ORAZ ZASTOSOWANY POZIOM ZAOKRĄGLEŃ**

Walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich. Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych poszczególnych jednostek Grupy kapitałowej wyrażone zostały w złotych polskich

**1.4. ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

**1.5. ŚREDNIE KURSY WYMIANY W STOSUNKU DO EUR**

W okresach objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym i porównywalnymi skonsolidowanymi danymi finansowymi stosowano średnie kursy wymiany złotego w stosunku do EURO, ustalone przez Narodowy Bank Polski, w szczególności:

- kurs obowiązujący na ostatni dzień każdego okresu bilansowego:  
 Kurs na dzień 31.03.2008 - 3,5258  
 Kurs na dzień 31.03.2009 - 4,7013
- średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, a w uzasadnionych przypadkach - obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień danego okresu i ostatni dzień okresu go poprzedzającego:  
 Kurs średni za I kwartał 2008 – 3,5574  
 Kurs średni za I kwartał 2009 – 4,5994

Podstawowe pozycje skonsolidowanego bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych, ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego i porównywalnych skonsolidowanych danych finansowych, przeliczone na EURO, ze wskazaniem zasad przyjętych przy tym przeliczeniu:

Pozycja bilansu	31.03.2009 r.	31.03.2008 r.
Aktywa trwałe	22 741	24 955
Aktywa obrotowe	37 856	50 284
<b>Aktywa razem:</b>	60 597	75 239
Kapitał własny	28 785	26 185
Kapitał podstawowy	174	211
Zobowiązania długoterminowe	3 804	1 188
Zobowiązania krótkoterminowe	28 009	47 865
<b>Pasywa razem:</b>	60 597	75 239

Pozycja rachunku zysków i strat	3 miesiące 2009 r.	3 miesiące 2008 r.
Przychody ze sprzedaży	40 442	42 140
Zysk/strata brutto ze sprzedaży	4 960	5 503
Zysk/strata na działalności operacyjnej	264	741
Zysk/strata przed opodatkowaniem	240	749
Zysk/strata netto	16	568

Pozycja rachunku przepływów	3 miesiące 2009 r.	3 miesiące 2008 r.
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-7 274	-2 577
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-974	-13 448
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	7 168	6 789
Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych	-1 080	-9 237
Środki pieniężne na początek okresu	4 418	11 330
Środki pieniężne na koniec okresu	3 338	2 093

## 2. ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem nieruchomości inwestycyjnych, pochodnych instrumentów finansowych oraz aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej.

Najistotniejsze ze stosowanych przez Grupę Kapitałową zasad rachunkowości zostały zaprezentowane w punktach poniżej.

## 3. KONSOLIDACJA

### 3.1. ZASADY KONSOLIDACJI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe jednostki dominującej Komputronik S.A. oraz sprawozdania kontrolowanych przez jednostkę dominującą spółek zależnych:

- Komputronik Biznes S.A.
- Benchmark Sp. z o.o.
- Contanisimo Limited
- Karen Notebook S.A.
- Idea Nord Sp. z o.o.,
- K24 International s.r.o. w Czechach
- 

sporządzone na dzień 31.03.2009 r. Przez kontrolę rozumie się możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych z jej działalności.

Na dzień nabycia jednostki zależnej (objęcia kontroli) aktywa i pasywa jednostki nabywanej są wyceniane według ich wartości godziwej. Nadwyżka ceny nabycia ponad wartość godziwą możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki jest ujmowana w aktywach bilansu jako wartość firmy. W przypadku gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie.

W przypadku nabycia udziałów/akcji w spółce, nad którą jednostka dominująca posiada już kontrolę, różnica pomiędzy kosztem połączenia oraz wartością godziwą nabytych aktywów netto jest ujmowana bezpośrednio w kapitale własnym jednostki dominującej, w pozycji niepodzielony wynik finansowy.

Udział akcjonariuszy mniejszościowych jest wykazywany według przypadającej na nich wartości godziwej aktywów netto. W kolejnych okresach, straty przypadające akcjonariuszom mniejszościowym powyżej wartości ich udziałów, pomniejszają kapitały jednostki dominującej.

Sprzedane w roku obrotowym spółki zależne podlegają konsolidacji od początku roku obrotowego do dnia zbycia. Wyniki finansowe jednostek nabytych w ciągu roku są ujmowane w sprawozdaniu finansowym od momentu ich nabycia.

W przypadkach gdy jest to konieczne, w sprawozdaniach finansowych jednostek zależnych bądź stowarzyszonych dokonuje się korekt mających na celu ujednoczenie zasad rachunkowości stosowanych przez jednostkę z zasadami stosowanymi przez podmiot dominujący.

Ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego wyłączone zostały wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty pomiędzy podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją.

### **3.2. INWESTYCJE W PODMIOTY STOWARZYSZONE**

Na dzień 31.03.2009 r. Grupa posiada 20 %- owy bezpośredni udział w spółce Ken Technologie Informatyczne Sp.z o.o. we Wrocławiu, oraz 20% - owy pośredni udział w spółce KEN –Komputer IV Sp.z o.o. w Olsztynie.

Jednostki stowarzyszone to takie jednostki, nad którymi jednostka dominująca nie sprawuje kontroli, ale na które wywiera znaczący wpływ, uczestnicząc w ustalaniu polityki finansowej jak i operacyjnej.

Udziały w podmiotach stowarzyszonych wyceniane są z zastosowaniem metody praw własności, za wyjątkiem sytuacji, gdy są zaklasyfikowane jako przeznaczona do zbycia. Inwestycje w jednostki stowarzyszone są wyceniane według ceny nabycia z uwzględnieniem zmian w udziale Spółki w aktywach netto, jakie wystąpiły do dnia bilansowego, pomniejszonej o utratę wartości poszczególnych inwestycji.

Wszelkie zyski i straty wynikające z transakcji pomiędzy Grupą a jednostką stowarzyszoną podlegają wyłączeniom konsolidacyjnym do poziomu posiadanego udziału.

Nadwyżka ceny nabycia ponad wartość godziwą możliwych do zidentyfikowania aktywów netto podmiotu stowarzyszonego na dzień nabycia jest ujmowana jako wartość firmy.

W przypadku gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto podmiotu stowarzyszonego na dzień nabycia, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie.

### **3.3. WARTOŚĆ FIRMY**

Wartość firmy powstająca przy konsolidacji to nadwyżka kosztu nabycia jednostki nad wartością godziwą możliwych do zidentyfikowania składników aktywów i pasywów jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia na dzień nabycia.

Wartość firmy jest wykazywana jako składnik aktywów i przynajmniej raz w roku poddawana jest testowi na utratę wartości. Skutki utraty wartości odnoszone są w ciężar rachunku zysków i strat i nie podlegają odwróceniu w kolejnych okresach.

### 3.4. SZCZEGÓŁOWE ZASADY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW STOSOWANE W GRUPIE

#### 3.4.1. WARTOŚCI NIEMATERIALNE WYTWORZONE WE WŁASNYM ZAKRESIE – KOSZTY BADAŃ I PRAC ROZWOJOWYCH

Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa spełniające następujące kryteria:

- można je wyłączyć lub wydzielić z jednostki gospodarczej i sprzedać, przekazać, licencjonować lub oddać do odpłatnego użytkowania osobom trzecim, zarówno indywidualnie, jak też łącznie z powiązаныmi z nimi umowami, składnikami aktywów lub zobowiązań lub
- wynikają z tytułów umownych lub innych tytułów prawnych, bez względu na to, czy są zbywalne lub możliwe do wyodrębnienia z jednostki gospodarczej lub z innych tytułów lub zobowiązań.

Wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane w bilansie według ceny nabycia.

Wartości niematerialne nabyte w ramach transakcji przejęcia jednostki gospodarczej są ujmowane w bilansie według wartości godziwej na dzień przejęcia.

Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne wycenia się wg ceny nabycia lub kosztu wytworzenia po pomniejszeniu o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Okres użytkowania wartości niematerialnych w zależności od ich rodzaju jest oceniany i uznawany za ograniczony lub nieokreślony.

Z wyjątkiem prac rozwojowych, wartości niematerialne wytworzone przez jednostkę we własnym zakresie nie są ujmowane w aktywach, a nakłady poniesione na ich wytworzenie są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które jeszcze nie są użytkowane poddaje się, co roku weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne. W przypadku pozostałych wartości niematerialnych dokonywana jest coroczna ocena, czy wystąpiły przesłanki, które mogą świadczyć o utracie ich wartości.

Okresy użytkowania poszczególnych wartości niematerialnych i prawnych są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie konieczności, korygowane od początku następnego roku obrotowego.

##### Koszty prac badawczych i rozwojowych

Koszty prac badawczych są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia. Nakłady poniesione na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia są przenoszone na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane. Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego zgodnie, z którym składniki aktywów są ujmowane według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane

odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

Koszty prac rozwojowych są poddawane ocenie pod kątem ewentualnej utraty wartości corocznie – jeśli składnik aktywów nie został jeszcze oddany do użytkowania, lub częściej – gdy w ciągu okresu sprawozdawczego pojawi się przesłanka utraty wartości wskazująca na to, że ich wartość bilansowa może nie być możliwa do odzyskania.

## RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo ujmowane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Cenę nabycia zwiększają wszystkie koszty związane bezpośrednio z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do użytkowania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do użytkowania, takie jak koszty konserwacji i napraw, ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Po początkowym ujęciu rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz wszelkie odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Środki trwałe w momencie ich nabycia są dzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych przeglądów oraz istotne części zamienne i wyposażenie, jeżeli będą wykorzystywane przez okres dłuższy niż rok.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, który dla poszczególnych grup rzeczowych aktywów trwałych wynosi:

Typ	Stawka amortyzacyjna
Budynki i budowle	2,5%-10%
Maszyny i urządzenia techniczne	7%-20%
Urządzenia biurowe	20%-30%
Środki transportu	14%-20%
Komputery	30%
Inwestycje w obcych środkach trwałych	10%

Rozpoczęcie amortyzacji następuje w miesiącu następnym po miesiącu, w którym przyjęto środek trwały do użytkowania.

Jeżeli przy sporządzaniu sprawozdania finansowego zaistniały okoliczności, które wskazują na to, że wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych może nie być możliwa do odzyskania, dokonywany jest przegląd tych aktywów pod kątem ewentualnej utraty wartości. Jeżeli istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości, a wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwaną, wówczas wartość tych aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do

których te aktywa należą jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwana. Wartość odzyskiwana odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów. W przypadku składnika aktywów, który nie generuje wpływów pieniężnych w sposób znacząco samodzielny, wartość odzyskiwana jest ustalana dla ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego ten składnik należy. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w rachunku zysków i strat w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w rachunku zysków i strat.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

### 3.4.2. LEASING

Umowy leasingu finansowego na mocy, której następuje przeniesienie na Grupę zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Minimalne opłaty leasingowe rozdziela się pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane w kosztach okresu, w którym je poniesiono.

Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane według takich samych zasad jak stosowane do własnych aktywów Grupy. W sytuacji jednak, gdy brak wystarczającej pewności, że Grupa uzyska tytuł własności przed końcem okresu leasingu wówczas dany składnik jest amortyzowany przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu.

Umowy leasingowe, zgodnie, z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.



### **3.4.3. NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNE**

Nieruchomości inwestycyjne początkowo wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia z uwzględnieniem kosztów przeprowadzenia transakcji. Po początkowym ujęciu nieruchomości inwestycyjne są wyceniane według wartości godziwej. Zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały. Wartość godziwa nieruchomości inwestycyjnej odzwierciedla warunki rynkowe na dzień bilansowy.

### **3.4.4. AKTYWA TRWAŁE I GRUPY AKTYWÓW NETTO PRZEZNACZONE DO ZBYCIA**

Aktywa trwałe i grupy aktywów netto są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy składnik aktywów (lub grupa aktywów netto przeznaczonych do zbycia) jest dostępny w swoim obecnym stanie do natychmiastowej sprzedaży, a wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży a także grupy aktywów netto przeznaczonych do sprzedaży wyceniane są po niższej z dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia.

### **3.4.5. ZAPASY**

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia i wartości netto możliwej do uzyskania.

Cenę nabycia stanowią wszystkie koszty zakupu oraz pozostałe koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu. Na koszty zakupu zapasów składają się cena zakupu, cła importowe i pozostałe podatki (inne niż te możliwe do odzyskania w okresie późniejszym przez jednostkę od urzędów skarbowych) oraz koszty transportu, załadunku i wyładunku oraz inne koszty dające się bezpośrednio przyporządkować do towarów.

Przy określaniu kosztów zakupu odejmuje się opusty, rabaty handlowe i inne podobne pozycje.

Cenę nabycia ustala się z zastosowaniem metody pierwsze weszło, pierwsze wyszło (FIFO). Spółka stosuje tę samą metodę ustalania ceny nabycia w odniesieniu do wszystkich pozycji zapasów.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest to różnica pomiędzy szacowaną ceną sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej, a szacowanymi kosztami wykończenia i kosztami niezbędnymi do doprowadzenia sprzedaży do skutku.



### **3.4.6. KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO**

Koszty finansowania, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu dostosowywanego składnika aktywów, aktywuje się jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości, która koryguje koszty odsetek.

### **3.4.7. DOTACJE PAŃSTWOWE**

Dotacje rządowe, łącznie z niepieniężnymi dotacjami wykazywanymi w wartości godziwej ujmowane są wyłącznie wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że Grupa spełni warunki związane z daną dotacją oraz, że dana dotacja zostanie faktycznie otrzymana.

W przypadku, gdy dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Natomiast w przypadku, gdy dotacja dotyczy określonego składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie jest stopniowo ujmowana w rachunku zysków i strat jako przychód na przestrzeni okresów proporcjonalnie do odpisów amortyzacyjnych dokonywanych od tego składnika aktywów.

### **3.4.8. NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG**

Należności z tytułu dostaw i usług ujmowane są i wykazywane w kwotach pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość należności. Odpisy na należności wątpliwe szacowane są w momencie, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności przestało być prawdopodobne.

Odpisu aktualizującego wartość należności Spółka dokonuje uwzględniając stopień prawdopodobieństwa zapłaty w stosunku do należności:

- od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości – do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- od dłużników w razie oddalenia wniosku o ogłoszenie ich upadłości, gdy ich majątek nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego – w pełnej wysokości należności,
- kwestionowanych przez dłużnika oraz z zapłatą których dłużnik zalega, a według oceny jego sytuacji majątkowej i finansowej spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna – do wysokości należności nie pokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem,
- przeterminowanych lub nieprzeterminowanych, o dużym prawdopodobieństwie nieściągalności – w wysokości wiarygodnie oszacowanej kwoty odpisu,
- przeterminowanych powyżej roku od terminu zapłaty - w pełnej wysokości należności,

Grupa stosuje w odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług terminy zapadalności w przedziale od 14 do 45 dni.

Po początkowym ujęciu należności wycenia się, co do zasady, w skorygowanej cenie nabycia, stosując metodę efektywnej stopy procentowej. Jednakże w przypadku należności o terminie wymagalności nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, analizowane są przesłanki mające wpływ na wartość wyceny takich należności w skorygowanej cenie nabycia (zmiany stopy procentowej, ewentualne dodatkowe przepływy pieniężne i inne). Na podstawie wyników przeprowadzonej analizy, należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty wówczas, gdy różnica pomiędzy wartością w skorygowanej cenie nabycia i wartością w kwocie wymaganej zapłaty nie wywiera istotnego wpływu na cechy jakościowe sprawozdania finansowego.

W ramach Grupy Kapitałowej odstępuje się od naliczania odsetek od należności z tytułu dostaw i usług. W pozostałych przypadkach nalicza się odsetki ustawowe lub wynikające z zawartej umowy, jeżeli Zarząd danej Spółki uzna to za zasadne.

#### **3.4.9. KREDYTY BANKOWE**

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem danego kredytu lub pożyczki.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są następnie wyceniane według skorygowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy obliczaniu skorygowanej ceny nabycia uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Zyski i straty są ujmowane w rachunku zysków i strat z chwilą usunięcia zobowiązania z bilansu, a także w przypadku naliczania odpisu.

#### **3.4.10. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG**

Po początkowym ujęciu wszystkie zobowiązania, z wyjątkiem zobowiązań wycenianych wg wartości godziwej na podstawie rachunku zysków i strat wycenia się, co do zasady, w skorygowanej cenie nabycia, stosując metodę efektywnej stopy procentowej. Jednakże w przypadku zobowiązań o terminie wymagalności nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, analizowane są przesłanki mające wpływ na wartość wyceny takich zobowiązań w skorygowanej cenie nabycia (zmiany stopy procentowej, ewentualne dodatkowe przepływy pieniężne i inne). Na podstawie wyników przeprowadzonej analizy zobowiązania wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty wówczas, gdy różnica pomiędzy wartością w

skorygowanej cenie nabycia i wartością w kwocie wymaganej zapłaty nie wywiera istotnego wpływu na cechy jakościowe sprawozdania finansowego.

Terminy płatności zobowiązań z tytułu dostaw i usług kształtują w Grupie się od 14 do 45 dni.

#### **3.4.11. REZERWY**

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Grupa spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowania zewnętrznego. Rezerwy tworzy się również na przyszłe zobowiązania spowodowane restrukturyzacją, jeżeli na podstawie odrębnych przepisów Grupa jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy a plany restrukturyzacji pozwalają w sposób wiarygodny oszacować wartość tych przyszłych zobowiązań, przy czym stosowną decyzją o utworzeniu rezerwy podejmuje Zarząd. W przypadku braku odpowiedniego planu restrukturyzacji w sprawozdaniu finansowym ujawnia się wówczas zobowiązanie warunkowe z tego tytułu.

#### **3.4.12. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY**

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, podatek od towarów i usług oraz inne podatki związane ze sprzedażą (podatek akcyzowy). Przychody są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Grupa uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

#### **SPRZEDAŻ TOWARÓW I PRODUKTÓW**

Sprzedaż towarów i produktów ujmowana jest w momencie dostarczenia towarów i produktów i przekazania nabywcy znaczących ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

## **ŚWIADCZENIE USŁUG**

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji, jeżeli wynik transakcji dotyczącej świadczenia usługi można oszacować w wiarygodny sposób. Procentowy stan zaawansowania realizacji usługi ustalany jest jako stosunek kosztów poniesionych na dany dzień do ogółu szacowanych kosztów transakcji. Jeżeli wyniku transakcji dotyczącej świadczenia usługi nie można wiarygodnie oszacować, wówczas przychody uzyskiwane z tytułu tego kontraktu są ujmowane tylko do wysokości poniesionych kosztów, które Grupa spodziewa się odzyskać.

## **ODSETKI**

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są sukcesywnie w miarę ich narastania, w odniesieniu do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych, zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej.

## **DYWIDENDY**

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

## **PRZYCHODY Z TYTUŁU WYNAJMU**

Przychody z tytułu wynajmu nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są metodą liniową przez okres wynajmu w stosunku do zawartych umów.

### **3.4.13. TRANSAKCJE W WALUTACH OBCYCH**

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, lub kursu określonego w towarzyszącym danej transakcji kontrakcie terminowym typu „forward”.

Na dzień bilansowy pozycje pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego kursu zamknięcia (kursu natychmiastowej realizacji, wykonania) tzn. po kursie banku wiodącego z pierwszego notowania z dnia bilansowego.

Niepieniężne pozycje bilansowe ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Niepieniężne pozycje bilansowe ewidencjonowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej wyceniane są według kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów, za wyjątkiem przypadków, gdy powstały one wskutek wyceny aktywów i pasywów niepieniężnych, w przypadku, których zmiany wartości godziwej odnosi się bezpośrednio na kapitał.

### 3.4.14. KOSZTY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH

#### REZERWY NA NIEWYKORZYSTANE URLOPY

Grupa tworzy rezerwę na koszty kumulowanych płatnych nieobecności, które będzie musiała ponieść w wyniku niewykorzystanego przez pracowników uprawnienia, a które to uprawnienie narosło na dzień bilansowy. Rezerwę na koszty kumulowanych płatnych nieobecności ujmuje się jako zobowiązanie (bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów) po potrąceniu wszelkich kwot już zapłaconych. Rezerwa na koszty kumulowanych płatnych nieobecności stanowi rezerwę krótkoterminową i nie podlega dyskontowaniu.

### 3.4.15. PODATKI

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący oraz podatek odroczony. Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania. Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy. Rezerwa z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawana od przejściowych różnic podatkowych powstałych w wyniku inwestycji w podmioty zależne i stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia, chyba, że jednostka jest zdolna kontrolować moment odwrócenia różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnica przejściowa się nie odwróci. Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis. Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w

kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne.

### 3.4.16. INSTRUMENTY FINANSOWE

Jako instrument finansowy Spółka kwalifikuje każdą umowę, która skutkuje jednocześnie powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron, pod warunkiem, że z kontraktu zawartego między dwiema lub więcej stronami jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze.

#### Ujęcie początkowe

W momencie początkowego ujęcia wszystkie aktywa i zobowiązania finansowe są wyceniane w wartości godziwej uiszczonej (aktywa) lub otrzymanej (zobowiązania) zapłaty. Wartość tę określa się na podstawie ceny transakcji lub (w przypadku braku możliwości określenia tej ceny) zdyskontowanej sumy wszystkich przyszłych odpowiednio otrzymanych lub uiszczonych płatności.

#### Wycena aktywów i zobowiązań finansowych po początkowym ujęciu

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu aktywa i zobowiązania finansowe dzieli się na cztery grupy:

- wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat,
- pożyczki i należności,
- utrzymywane do terminu zapadalności,
- dostępne do sprzedaży.

Aktywa i zobowiązania finansowe wycenia się na każdy dzień bilansowy. Zasady wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych są następujące:

Grupa aktywów lub zobowiązań	Charakterystyka	Zasada wyceny
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik jeżeli spełnia którykolwiek z poniższych warunków tj. (1) jest zaklasyfikowany jako przeznaczony do obrotu lub/i (2) przy początkowym ujęciu został wyznaczony przez jednostkę jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik finansowy. (1) przeznaczone do obrotu to: instrumenty pochodne (z wyjątkiem instrumentów pochodnych będących umowami gwarancji finansowych lub wyznaczonych będących efektywnymi instrumentami zabezpieczającymi) Inne pozycje,	Według wartości godziwej. Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe.

Grupa aktywów lub zobowiązań	Charakterystyka	Zasada wyceny
	<p>które powstały lub zostały nabyte w celach handlowych (w celu sprzedaży lub odkupienia w bliskim terminie); część portfela określonych instrumentów finansowych, którymi zarządza się łącznie i dla których istnieje potwierdzenie aktualnego faktycznego wzoru generowania krótkoterminowych zysków (2) <u>Każda pozycja wyznaczona jako taka w momencie powstania, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe, dla których nie istnieje cena kwotowana na aktywnym rynku i dla których wartości godziwej nie można wycenić w wiarygodny sposób.</u></p>	
<p>Inwestycje utrzymywane do terminu zapadalności (UDTZ)</p>	<p>Aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami oraz ustalonym terminem wymagalności (np. aktywa finansowe dłużne) nabyte przez jednostkę, względem których jednostka ma stanowczy zamiar i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności. <i>Akcje nie mają określonego terminu zapadalności dlatego nie powinny być jako takie klasyfikowane.</i></p>	<p>Według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Różnica wykazywana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe. Podlega wycenie pod względem utraty wartości.</p>
<p>Pożyczki i należności</p>	<p>Aktywa finansowe, nie będące instrumentami pochodnymi, o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, inne niż aktywa finansowe wyznaczone przez jednostkę jako dostępne do sprzedaży, bądź przeznaczone do obrotu bądź wyceniane w wartości godziwej przez wynik.</p>	<p>Według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Różnica wykazywana w w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe. W przypadku gdy różnica pomiędzy wyceną w skorygowanej cenie nabycia a wyceną w kwocie wymagającej zapłaty nie ma istotnego wpływu na cechy jakościowe sprawozdania finansowego, pożyczki i należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Podlega wycenie pod względem utraty wartości.</p>
<p>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</p>	<p>Wszystkie aktywa, nie będące instrumentami pochodnymi, wyznaczone jako dostępne do sprzedaży lub nie uwzględnione w powyższych kategoriach. Np.: spółka może klasyfikować jako takie niektóre inwestycje w akcje lub instrumenty dłużne.</p>	<p>Według wartości godziwej. Zyski lub straty ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym, z wyjątkiem odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości oraz różnic kursowych. Odsetki wyliczone przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej ujmowane są w rachunku zysków i strat. Podlega wycenie pod względem utraty wartości. Dywidendy wynikające z instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się w rachunku zysków i strat w momencie kiedy powstaje prawo do ich otrzymania.</p>
<p>Zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</p>	<p>Zobowiązania przeznaczone do obrotu, albo wyznaczone jako takie w momencie początkowego ujęcia. Takie zobowiązania, w tym instrumenty pochodne będące zobowiązaniami, wycenia się w wartości godziwej, z wyjątkiem zobowiązania będącego instrumentem pochodnym powiązany z</p>	<p>Według wartości godziwej. Różnica z wyceny wykazywana jest odrębnie w sprawozdaniu finansowym oraz ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe</p>



Grupa aktywów lub zobowiązań	Charakterystyka	Zasada wyceny
	instrumentem kapitałowym niekwotowanym na aktywnym rynku, które musi być rozliczone przez dostawę tego instrumentu kapitałowego, wycenianego według kosztu, gdyż jego wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona. Wyemitowane instrumenty dłużne, które Spółka ma zamiar odkupić w celu zrealizowania zysku z krótkoterminowych wahań stóp procentowych są przykładem zobowiązań przeznaczonych do obrotu.	
Zobowiązania wyceniane metodą amortyzowanego kosztu.	Inne zobowiązania niż wykazywane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Najczęściej spotykana kategoria zobowiązań finansowych. Np.: zobowiązania z tytułu dostaw i usług, wyemitowane instrumenty dłużne, zaciągnięte pożyczki, kredyty, lokaty klientów.	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego.

Akcje i udziały spółek zależnych, współkontrolowanych i stowarzyszonych, wyceniane są według kosztu (MSR27.37).

Śródroczne skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe będące składnikiem skróconego raportu kwartalnego sporządzone zostało w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) przyjętych przez Komisję Europejską oraz Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz.U. 2009 Nr 33, poz. 259).

Uchwałą nr 4 NWZA z dnia 22.01.2008 r. przyjęto w Komputronik S.A. do stosowania zasady rachunkowości wynikające z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania jednostkowego Komputronik S.A. są tożsame z polityką rachunkowości zastosowaną przy sporządzaniu sprawozdania skonsolidowanego w GK Komputronik S.A.

Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

4. Zmiany wielkości szacunkowych, w tym korekty z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości oraz dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów:

**4.1. Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:**

Na rezerwy z tytułu podatku odroczonego składają się różnice z następujących pozycji :

Tytuł	31.03.2009	31.03.2008
różnica przejściowa pomiędzy bilansową a podatkową wartością środków trwałych i WNIP	985	485
dodatnia różnica przejściowa z tytułu zarachowania szacowanych przychodów	0	524
Pozostałe dodatnie różnice przejściowe	435	506
Suma	1 420	1 515

**4.2. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego**

Na aktywa z tytułu podatku odroczonego składają się różnice z następujących pozycji :

Tytuł	31.03.2009	31.03.2008
ujemne różnice przejściowe z tytułu rezerw na urlopy niewykorzystane	104	88
niewypłacone wynagrodzenia oraz świadczenia pracownicze w okresie	0	428
ujemne różnice przejściowe z tytułu odpisów aktualizujących zapasy i należności	185	122
ujemne różnice przejściowe z tytułu różnic kursowych	0	74
ujemne różnice przejściowe pozostałe	1273	1054
Suma	1562	1766

**4.3. Informacja o dokonanych odpisach aktualizujących :**

Odpisy aktualizujące w okresie od 01.01.2009 do 31.03.2009 roku utworzono na:

- a) należności w kwocie 135 tys. zł

Stan odpisów aktualizujących na dzień 31.03.2009 r. wynosił 2 578 tys. zł. , w tym:

- a) należności 1 605 tys. zł  
b) zapasy - 973 tys. zł

4.4. W prezentowanym sprawozdaniu. początkowe rozliczenie połączenia jednostek gospodarczych GK Komputronik S.A. ujęła w wartościach szacunkowych. Zgodnie z MSSF 3 rozliczenie obejmujące identyfikację i ustalenie wartości godziwej, jaką należy przypisać możliwym do zidentyfikowania aktywom, zobowiązaniom i zobowiązaniom warunkowym jednostek przejmowanych oraz kosztom połączeń nastąpi w ciągu 12 miesięcy od dnia przejęcia.

**II. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.**

**Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.**

**Komentarz do wyników skonsolidowanych osiągniętych przez Grupę Kapitałową Komputronik S.A.**

Z uwagi na istotne zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej dokonywanie porównań z Q1 2008r. jest utrudnione. Grupa osiągnęła w Q1 2009r. przychody w wysokości 186,0 mln zł, co oznacza wzrost o 24% w stosunku do analogicznego okresu 2008r. Największy udział w osiągnięciu przychodu Grupy (bez wyłączeń) miał Komputronik S.A. na poziomie 85% , następnie Karen S.A. 8% i Komputronik Biznes S.A. 6%.

Zysk brutto na sprzedaży wyniósł 22,8 mln PLN, co oznacza średnią marżę na sprzedaży 12,3%. Zysk operacyjny Grupy w tym kwartale wyniósł 1,2 mln zł i był niższy o 1,4 mln PLN w porównaniu do Q1 2008r.

Pozostałe przychody operacyjne w Q1 2009 roku wyniosły 0,6 mln i były wyższe od przychodów w Q1 2008 roku o 50%. Natomiast pozostałe koszty operacyjne były w Q1 2009 były niższe od kosztów w Q1 2008 roku o 67% i wyniosły 0,4 mln PLN. Wynik na operacjach finansowych wyniósł (-0,1 mln PLN) i był porównywalny do uzyskanego w Q1 2008r.

Zysk brutto Grupy Kapitałowej ukształtował się w Q1 2009r. na poziomie 1,1 mln zł. Zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego wyniósł 1,3 mln zł. Natomiast zysk Grupy Kapitałowej wyniósł 0,1 mln i był niższy od zysku jednostkowego Komputronik SA o 3,4 mln zł.

Dla całej Grupy kapitałowej istotne znaczenie miało zmniejszenie popytu w związku ze spowolnieniem koniunktury. Wpływa to na tempo zwrotu z rozpoczętego w 2007r. dynamicznego programu inwestycyjnego, w którego zakres wchodzi: rozbudowa sieci salonów własnych i franczyzowych, wzrost zatrudnienia w salonach, powstanie nowych oddziałów obsługi klientów biznesowych, a także wydatki na infrastrukturę IT i oprogramowanie. Obecnie program ten ma ujemne przełożenie na wyniki finansowe – zarówno poprzez koszty funkcjonowania jak i ujemne przepływy pieniężne.

Wpływ pogorszenia sytuacji makroekonomicznej w większym stopniu dotknął firmy z Grupy Kapitałowej:

1. Karen S.A. – z uwagi na to, że Spółka jest w trakcie głębokiej restrukturyzacji polegającej m. in. na zmianach organizacyjnych i kadrowych, wdrożeniu nowego systemu ERP, znacznym rozszerzeniu oferowanego asortymentu, zmianie infrastruktury magazynowo-logistycznej, uruchomieniu nowoczesnego sklepu internetowego zintegrowanego z gospodarką magazynową.
2. KEN TI. Sp. z o.o. – z uwagi na to, że Spółka ta specjalizuje się głównie w obsłudze średniej wielkości przetargów publicznych, których część jest przekładana na kolejne okresy. Ponadto spółka KEN TI z o.o. posiada w bilansie zobowiązanie wysokości 9 mln PLN, którego parametry ekonomiczne oparte są o kurs jena japońskiego (CIRS). Wycena tego instrumentu wpłynęła ujemnie na wyniki Grupy w wysokości 0,4 mln PLN. Umowa CIRS jest zawarta do sierpnia 2010 i do tego okresu wartość bieżąca instrumentu będzie odzwierciedlana w wycenach. Umowa przewiduje comiesięczną wymianę płatności odsetkowych, natomiast przepływy kapitałowe przewidziane są na koniec okresu umownego.

#### **Komentarz do wyników jednostkowych osiągniętych przez Komputronik S.A.**

Komputronik S.A. osiągnął w Q1 2009 roku przychód w wysokości 182,5 mln zł. co daje wzrost przychodów w porównaniu do Q1 2008 roku o prawie 25%. Pozytywnie na zwiększenie obrotów oddziaływał wzrost liczby salonów z 33 do 46, w porównaniu do Q1 2008. Dodatkowym generatorem przychodów była rosnąca sieć sklepów franczyzowych, których liczba w ciągu roku wzrosła z 61 do 92 sklepów.

Pomimo spadku zamówień sektora publicznego i firm na usługi informatyczne i wdrożeniowe, które generują wyższe marże niż sprzedaż sprzętu IT, wzrost sprzedaży do klienta detalicznego umożliwił ograniczenie spadku marży – w porównaniu do Q1 2008 marża zmniejszyła z 12,9% do 12,1%.

Spółka osiągnęła w Q1 2009 roku zysk brutto ze sprzedaży w wysokości 22,1 mln zł tj., 17,1% wyższy od porównywalnego okresu 2008 roku. Koszty ogólnego zarządu i koszty sprzedaży łącznie wzrosły o 14%. W efekcie Spółka osiągnęła wynik z działalności operacyjnej w wysokości 4,8 mln zł, czyli wyższy o 80% w stosunku do Q1 2008r.

Wzrost kosztów działalności Spółki związany był głównie z intensywnie zwiększającą się siecią sprzedaży detalicznej i siecią oddziałów świadczących usługi B2B. W związku z tym największą dynamikę kosztów zanotowano w grupach:

- a. Wzrost kosztów eksploatacji i wynajmu budynków o 79%
- b. Wzrost kosztów związanych z działalnością operacyjną (usług doradczych, prowizji z tytułu kart płatniczych) o 24%,
- c. Amortyzacji oprogramowania i wyposażenia o 94%,
- d. Kosztów informatycznych o 97%

Pozostałe przychody operacyjne w Q1 2009 roku wyniosły 0,5 mln PLN i były wyższe od przychodów w Q1 2008 roku o 175,8%. Natomiast pozostałe koszty operacyjne były w Q1 2009 były niższe od kosztów w Q1 2008 roku o 64% i wyniosły 0,4 mln PLN.

Na tak duży wzrost wyniku z działalności operacyjnej w Q1 2009 w porównaniu do Q1 2008 miał wpływ wzrost pozostałych przychodów operacyjnych – głównie prowizji z tytułu dystrybucji kredytów ratalnych oraz mniejsze koszty rezerw z tytułu należności i wyceny zapasów.

Wynik na działalności finansowej w Q1 2009 roku był ujemny i wyniósł (-0,4) mln PLN. Na wynik ten złożyły się następujące elementy:

- Wzrost kosztów odsetkowych związanych ze zwiększeniem zadłużenia.
- Dodatni wynik z tytułu różnic kursowych,

Spółka w Q1 2009 roku osiągnęła zysk brutto w wysokości 4,4 mln PLN, tj. wzrost w stosunku do Q1 2008 roku o 68%, a zysk netto w wysokości 3,5 mln zł (czyli o 72% wyższy niż w omawianym okresie roku 2008)

### **Rozwój sieci salonów sprzedaży**

Od czwartego kwartału 2008r. prowadzony jest przegląd i weryfikacja działających pod marką Komputronik salonów franczyzowych i sklepów o statusie Komputronik Partner (przejściowa forma współpracy z Komputronik, po której partner staje się salonem franczyzowym). W 2009 roku strategia Grupy nakierowana jest na wzmocnienie sieci sprzedaży poprzez rezygnację z współpracy z firmami, które generują zbyt duże ryzyko kredytowe, lub nie utrzymują standardów obsługi klientów. Firmy te będą sukcesywnie zastępowane przez firmy dotychczas niezrzeszone, które są liderami na lokalnych rynkach.

W 2008 r. konsekwentnie rozwijano sieć sprzedaży Grupy Komputronik. Aktualnie Grupa posiada 70 salonów własnych oraz 123 salony Franczyzowe, a także 147 sklepów o statusie Komputronik Partner (przejściowa forma współpracy z Komputronik, po której partner staje się salonem franczyzowym). Łącznie Grupa Komputronik posiada zatem 340 placówek handlowych w całej Polsce, dzięki czemu jest największą specjalistyczną siecią sklepów komputerowych w Polsce.

### **Rozwój sprzedaży internetowej**

Grupa Komputronik jest operatorem kilku sklepów internetowych, w tym najlepszego, według klientów oraz pism branżowych, sklepu internetowego ze sprzętem komputerowym oraz elektroniką użytkową w Polsce - [www.komputronik.pl](http://www.komputronik.pl). W bieżącej ofercie tego sklepu dostępnych jest ponad 17.000 produktów ponad 300 producentów. Na koniec roku 2008 sklep mógł się pochwalić realizacją ponad 1.1 mln zamówień od początku swojego istnienia. Wspomniany sklep internetowy daje nieograniczone możliwości prezentacji oferty handlowej dla klientów salonów Grupy Komputronik.

Od listopada 2008 roku działa także sklep internetowy dla klientów z Czech i Słowacji – [www.k24.cz](http://www.k24.cz). Sklep szybko zaczął zdobywać popularność i Grupa wiąże spore nadzieje z rozwojem sprzedaży na wspomnianych rynkach.

Spółka rozważa także budowę tradycyjnej sieci salonów ze sprzętem i oprogramowaniem komputerowym oraz technologiami mobilnymi na terenie Czech i Słowacji. Pierwszy sklep ruszy prawdopodobnie w II kwartale 2009 roku, jako projekt pilotażowy. Jeżeli sklep osiągnie założone wskaźniki ekonomiczne, Spółka poważnie rozważy inwestycje w kolejne placówki na terenie Republiki Czeskiej i Słowacji. Należy jednak zauważyć, że dalszy rozwój sieci sklepów w Grupie Komputronik będzie uzależniony od sytuacji makroekonomicznej tej części Europy.

### **Nowości w ofercie handlowej**

Grupa Komputronik stale zwiększa asortyment oferowany swoim klientom. Każdego miesiąca w ofercie pojawia się ponad 1500 produktów. Jest to jeden ze stałych elementów strategii rynkowej, która przewiduje maksymalne skrócenie czasu między premierą rynkową nowych urządzeń producentów a możliwością ich zakupu przez klientów.

Do najbardziej istotnych grup produktowych, które wzbogaciły ofertę handlową Grupy należy wymienić :

- notebooki DELL – światowego lidera w produkcji sprzętu komputerowego.  
Jako pierwsze zostały wprowadzone do sprzedaży modele serii XPS - jedne z najlżejszych w swojej klasie. Dołączyły do nich urządzenia serii Inspiron - wszechstronne i wydajne notebooki przeznaczone dla domu i biura oraz modele serii Studio – uniwersalne rozwiązania multimedialne dla klientów domowych
- pamięci masowe firmy OCZ Technology – czołowego producenta w segmencie pamięci masowych dla wymagających użytkowników i segmentu gamingowego
- notebooki Sony – prestiż i styl  
Dystrybucja notebooków Sony ma charakter zamknięty – urządzenia oferowane są jedynie przez trzy czołowe sieci handlowe w Polsce, w tym Komputronik,
- Wyposażenie biurowe  
Odpowiadając na potrzeby naszych klientów i partnerów, Spółka zdecydowała o wprowadzeniu do oferty najbardziej oczekiwanych elementów wyposażenia biura związanych z techniką komputerową i telekomunikacyjną : telefony, faxy i centrale telefoniczne, niszczarki dokumentów i nośników,

bindownice, laminatory, podstawki pod monitor i inne akcesoria sprzyjające utrzymaniu ergonomii stanowiska pracy.

Spółka rozwija także ofertę związaną z zaawansowanymi produktami dla klientów biznesowych. Wśród istotniejszych elementów oferty należy wspomnieć :

1. **NetCorner** - zintegrowane oprogramowanie do tworzenia, zarządzania i sprzedaży przez Internet – System zbudowany został w oparciu o 10 letnie doświadczenie Emitetna w budowania i eksploatacji sklepu internetowego Komputronik .pl. Oferuje możliwości tworzenia i zarządzania ofertą produktów, zorganizowaną w sposób hierarchiczny, zarządzaniem cenami, promocjami i rabatami. System wykorzystuje nowoczesne technologie i metodologie informatyczne. Współpracuje z różnorodnymi systemami płatności elektronicznych, obsługuje systemy ratalne. System oferowany jest jako rozwiązanie pod klucz dla średnich i dużych przedsiębiorstw handlowych.
2. **Log System** - System ten jest pierwszym polskim program audytujący obsługujący komputery z technologią Intel® vPro™. Stworzony specjalnie dla wszystkich pragnących dokonać zarówno inwentaryzacji sprzętu, audytu oprogramowania oraz prowadzić stałą ewidencją licencji. To nieodzowne narzędzie dla każdego administratora, które umożliwia uzyskanie szybkiej i rzetelnej wiedzy na temat zarówno poszczególnych komputerów, jak i całej sieci. Dodatkowym atutem jest tworzenie dowolnych struktur informacyjnych dotyczących schematu szkoły, pracowni komputerowych oraz zautomatyzowany proces konfiguracji komunikacji pomiędzy poszczególnymi modułami programu.
3. **DocuWare 5** - do zarządzania dokumentami i obiegiem dokumentów. Oprogramowanie to przetwarza wszystkie dokumenty do postaci elektronicznej, a następnie je porządkuje. W efekcie znacząco usprawnia codzienne funkcjonowanie przedsiębiorstw, zarówno średnich, jak i dużych, wielooddziałowych. Usystematyzowanie wszystkich dokumentów oraz łatwy dostęp do każdego z nich, znacząco obniża koszty działania, jak również skraca czas potrzebny na dotarcie do informacji. System przeznaczony jest głównie dla firm zatrudniających od 20 do 200 pracowników. System DocuWare 5 idealnie sprawdza się w organizacjach stawiających na poprawę efektywności działania z zachowaniem wysokich standardów bezpieczeństwa. Działające w nim podmioty cenią sobie możliwość długoterminowego przechowywania dokumentów oraz łatwy dostęp do danych. Zgodnie z wymogami współczesnego biznesu, praca z plikami może odbywać się lokalnie lub zdalnie, za pośrednictwem dowolnej przeglądarki internetowej. Jako system klasy Enterprise Content Management (ECM), DocuWare 5 umożliwia jednoczesne korzystanie z tych samych danych przez wielu użytkowników. System współpracuje z dokumentami dowolnego typu, bez względu na źródło pochodzenia. Ponadto DocuWare 5 posiada wbudowane wewnętrzne procedury kontrolne na potrzeby audytu. Obieg dokumentów jest bezpieczny, kontrolowany i rejestrowany. Administrator określa indywidualne prawa dostępu do dokumentów dla poszczególnych użytkowników. Każdorazowe logowanie do systemu, w połączeniu z automatyczną autoryzacją Windows, gwarantuje zachowanie najwyższych wymogów bezpieczeństwa. Wszelkie próby dostępu i operacje wykonywane na dokumentach są szczegółowo



zapisywane. DocuWare 5 pozwala na stosowanie dowolnego podpisu elektronicznego: prostego, zaawansowanego i kwalifikowanego, jak również stempli czasowych i podpisów ręcznych. Dane przechowywane są w bazie danych oraz metaplikach XML dokumentów. Pozwala to na łatwe odtworzenie w razie ewentualnego uszkodzenia.

### **III. Informacje o przychodach i wynikach przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne.**

Zgodnie z wymogami MSR 14 „Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności”, segment jest dającym się wyodrębnić obszarem działalności grupy, w ramach którego następuje dystrybucja towarów i świadczenie usług, który podlega ryzyku i charakteryzuje się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych różnych od tych, które są właściwe dla innych segmentów. Grupa Komputronik nie wyodrębnia ani segmentów branżowych, ani geograficznych, ponieważ nie zajmuje się dystrybucją towarów lub świadczeniem usług w różnych środowiskach ekonomicznych, które podlegają różnym ryzykom oraz charakteryzują się odmiennym poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych. Głównym obszarem działalności Grupy jest dystrybucja sprzętu komputerowego i urządzeń peryferyjnych oraz świadczenie usług informatycznych i wdrożeniowych. Obecnie zdecydowana większość przychodów Grupy generowana jest w kraju.

Ponieważ łącznie aktywa, sprzedaż oraz zysk jednostek funkcjonujących w Polsce w branży związanej z dystrybucją sprzętu komputerowego przekracza 75% odpowiednich wartości dla Grupy, niewymagalne jest więc raportowanie według segmentów branżowych i geograficznych – działalność Grupy mieści się w jednym segmencie branżowym i geograficznym.

### **IV. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Emitenta.**

Branża w której działa Spółka, charakteryzuje się nierównomiernym rozłożeniem przychodów ze sprzedaży, które to są relatywnie stabilne w pierwszych dwóch kwartałach roku kalendarzowego, po czym dynamicznie rosną od sierpnia i osiągają najwyższą wartość w IV kwartale. W ostatnim kwartale roku realizowanych jest ok. 40% przychodów ze sprzedaży Komputronik S.A. i większość wypracowywanych zysków.

Większe przychody ze sprzedaży w IV kw. roku kalendarzowego wynikają ze zwiększonych zakupów ze strony klientów detalicznych (okres świąteczny) oraz klientów instytucjonalnych (wykorzystywanie środków budżetowych), a także finalizacji kontraktów zawartych z klientami, związanych z wdrożeniami i kustomizacją oprogramowania.

### **V. Informacje dotyczące dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.**

#### Komputronik S.A.

W dniu 5.05.2009r Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy uchwaliło program warrantów opcyjnych, umożliwiający nabycie akcji Komputronik S.A. przez kadrę kierowniczą spółki. Program ten zastąpił Program

Motywacyjny uchwalony w 2007r., który z uwagi na konstrukcję parametrów ekonomicznych nie został zrealizowany i osoby uprawnione zrezygnowały z przysługujących im praw do akcji.

Zarząd Spółki zdając sobie sprawę, z konieczności zmotywowania kadry kierowniczej do realizacji wspólnego z Akcjonariuszami celu, jakim jest wzrost wartości akcji i wyceny Spółki, bez wpływu dodatkowych środków na wynagrodzenia, wnioskował o przyjęcie przez NWZA Programu, który uprawnia do objęcia 400.000 akcji w latach od 2009 do 2014 roku.

Każdy warrant upoważnia do objęcia jednej akcji zwykłej Spółki o wartości nominalnej 0,10 (słownie: dziesięć groszy) złotych każda. Cena emisyjna, po której posiadacze warrantów będą uprawnieni do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii B Spółki zależna będzie od wartości P/E (wartość akcji spółki / zysk netto spółki), przy czym jeżeli wskaźnik:

- a)  $P/E < 11$  (mniejszy niż 11) cena objęcia będzie równa cenie rynkowej akcji pomniejszonej o 40% dyskonta.
- b)  $P/E \Rightarrow 11$  (większy lub równy 11) cena objęcia będzie równa cenie akcji przy której  $P/E = 6$  (równy 6).

Sposób wyliczenia wskaźnika P/E dla warrantów przyznawanych za dany rok:

- c) wskaźnik P/E zostanie ustalony w oparciu o cenę akcji z dnia publikacji przez Spółkę sprawozdania finansowego Spółki za dany rok zatwierdzonego przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki.
- d) jako podstawę do wyliczenia P/E ustala się zysk netto ustalony w sprawozdaniu finansowym Spółki za dany rok zatwierdzonym przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki.

Przyjęcie takiej konstrukcji ma na celu ustalenie ceny warrantów w taki sposób, aby zapewnić niskie prawdopodobieństwo straty na przyznanych już warrantach, w sytuacji długookresowych wahań koniunkturalnych, przy zablokowaniu możliwości wcześniejszej zamiany warrantów na akcje. Niwelacja ryzyka, przy długoterminowych programach, to w opinii menadżerów ważny czynnik motywacyjny.

Zgodnie z zasadami obowiązującymi w Międzynarodowych Standardach Rachunkowości, wprowadzenie programu opartego o objęcie akcji, wymaga jego wyceny w księgach Spółki. Wycena programu metodą „drzewa dwumianowego dla opcji europejskiej”, ma na celu uwzględnienie sprzedaży akcji osobom uprawnionym za cenę niższą, niż możliwa do uzyskania w przyszłości poprzez ulokowanie emisji akcji na giełdzie. Wycena pierwszej transzy Programu (warranty za rok 2008) zostanie dokonana w oparciu o kurs akcji z dnia podjęcia uchwały dotyczącej przyjęcia programu. Druga transza zostanie wyceniona kursem z dnia przyznania uprawnień do tejże transzy (czyli akceptacji audytowanych sprawozdań finansowych za rok 2009). Szacunkowo wycena obu części programu wyniesie:

- w 2009r. około 1,7 mln PLN
- w 2010r. około 0,3 mln PLN.

Wycena zostanie ujęta w sprawozdaniach finansowych jako koszt danego okresu sprawozdawczego. Podział między lata 2009/2010 zależy od: bieżącej ceny akcji, momentu przyznania praw do warrantów, jak również liczby warrantów przyznanych za dany rok.

Karen S.A.

W związku z istnieniem weksli wystawionych przez Karen S.A. na zlecenie Techmex S.A., które zostały indosowane przez Techmex S.A., prowadzone są rozliczenia w towarach handlowych, które sukcesywnie prowadzą do zmniejszania zobowiązań Karen S.A. W Q1 2009r. w wyniku wspomnianych wyżej rozliczeń zostały wykupione weksle na kwotę 0,5 mln PLN ,a po dacie sprawozdawczej kolejne 1,2 mln PLN. Zobowiązania wekslowe Karen S.A po tych rozliczeniach zmniejszyły się do kwoty 6,9 mln PLN.

Pozostałe spółki Grupy nie dokonywały emisji, umorzeń i innych zmian pod względem wysokości i struktury dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

**VI. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.**

W okresie sprawozdawczym nie deklarowano wypłaty dywidendy oraz nie wypłacono dywidendy.

**VII. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdania finansowe, nieuwjętych w tych sprawozdaniach, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki i Grupy Komputronik.**

W okresie po dniu, na który zostało sporządzone skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania, nie nastąpiły zdarzenia, które mogłyby w znaczący sposób wpłynąć na wyniki finansowe.

**VIII. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.**

W dniu 30.03.2009r. z posiadanych 6.416 udziałów sprzedano 4.812 udziałów w firmie KEN Technologie Informatyczne. Po tej transakcji udział kapitałowy Komputronik SA, jak i udział w głosach na zgromadzeniu udziałowców zmniejszył się do 20%. Zbycie większości udziałów było spowodowane tym, że KEN TI nie osiągnęła zaplanowanych efektów finansowych. W wyniku sprzedaż firmy dojdzie również do wyodrębnienia działalności handlowej od serwisowej - która pozostanie wydzielona poza Grupę Kapitałową. Od pierwszego kwartału 2009r. KEN będzie uwzględniany w konsolidacji metodą praw własności.

**IX. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.**

Informacja o stanie zobowiązań warunkowych zamieszczona została w załączonym sprawozdaniu SA-QSr., w części „pozycje pozabilansowe”.

**X. Stanowisko Zarządu Komputronik S.A. odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników za dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.**

W raporcie bieżącym nr 60/2008 Zarząd Komputronik S.A. przekazał informację, że prognozy na rok 2009 nie będą publikowane. Wiązało się to z niepewnością dotyczącą rozmiarów i skutków osłabienia koniunktury, jak również trudnością z dokładnym oszacowaniem przyszłych wyników spółek wchodzących w skład Grupy.

**XI. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA Komputronik S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego, ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.**

Wyszczególnienie	Stan na 14.11.2008 r. (dzień publikacji ostatniego raportu kwartalnego)	Stan na 27.02.2009 r. (dzień przekazania raportu za IV kw. 2008 r.)	
		Liczba akcji oraz głosów na WZA	% udział w kapitale zakładowym oraz % udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
Wojciech Buczkowski	2.784.473	2.784.473	34,0%
Krzysztof Buczkowski	1.391.660	1.459.914	17,8%
Ewa Buczkowska	1.388.500	1.388.500	16,9%
ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	498.395	498.395	6,1%

- XII. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Komputronik S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.**

Wyszczególnienie	Funkcja	Stan na 27.02.2009 r. (dzień publikacji ostatniego raportu kwartalnego)	Zwiększenie stanu posiadania w okresie od 27.02.2009r. do 15.05.2009 r.	Zmniejszenie stanu posiadania w okresie od 27.02.2009r. do 15.05.2009 r.	Stan na 15.05.2009 r. (dzień przekazania raportu za I kw. 2009 r.)
Krzysztof Buczkowski	Przewodniczący Rady Nadzorczej	1.391.660	68 254	-	1.459.914
Wojciech Buczkowski	Prezes Zarządu	2.784.473	-	-	2.784.473
Szymon Bujalski	Wiceprezes Zarządu	20.000	-	-	20.000
Ewa Buczkowska	Prokurent	1.388.500	-	-	1.388.500

- XIII. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Komputronik S.A.**

Brak postępowań, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Komputronik S.A.

- XIV. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartość wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500 tys. euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną.**

Brak transakcji o opisanej charakterystyce.

- XV. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.**

Komputronik S.A. poręczył w październiku 2008r. do kwoty łącznej 11 mln PLN, kredyt w rachunku bieżącym wraz z limitem gwarancyjnym, zaciągnięty w Kredyt Bank S.A. w Warszawie, przez Karen S.A. Zobowiązanie to będzie funkcjonować do października 2009r.

- XVI. Inne informacje, które zdaniem Zarządu Emitenta są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego Komputronik S.A. oraz Grupy Komputronik i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę oraz Grupę Komputronik.**

Nie występują inne istotne informacje dla oceny Spółki.

- XVII. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki przez Spółkę oraz Grupę Komputronik w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.**

Zarząd Komputronik zakłada, że w związku z obecną sytuacją gospodarczą, która wpływa bezpośrednio i pośrednio na działalność Grupy Komputronik, przychody będą rosły wolniej niż w poprzednich okresach. W związku z tym zwrot z inwestycji w nowe kanały sprzedaży może ulec wydłużeniu. Możliwe jest także osiągnięcie, przejściowo, w gorszych miesiącach dla branży komputerowej, strat finansowych. Ryzyko to nie powinno jednak wpływać na bieżącą działalność Spółki i nie uniemożliwi realizacji przyjętej strategii. Wpływ na wahania i sezonowość wyników finansowych będą miały przede wszystkim:

- wielkość zamówień na sprzęt IT i oprogramowanie ze strony instytucji budżetowych i firm,
- stabilność kursów walut (wpływ na deprecjację wartości zapasów, finalne ceny sprzętu oferowanego przez Spółkę i firmy konkurencyjne, koszty najmu wyrażone w EUR),
- wysokość stóp procentowych i marż związanych z finansowaniem krótkoterminowym i inwestycyjnym.

Poznań, dnia 15 maja 2009r.

Podpisy osób  
reprezentujących Komputronik S.A.

Podpis osoby odpowiedzialnej  
za prowadzenie rachunkowości Komputronik S.A.