

INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU KWARTALNEGO (SA-QSr) GRUPY KAPITAŁOWEJ KOMPUTRONIK ZA I KWARTAŁ 2008 ROKU

I. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w szczególności informację o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, oraz informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, dokonanych odpisach aktualizujących wartości składników aktywów.

1. INFORMACJE O PODSTAWIE SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO, WALUCIE SPRAWOZDAWCZEJ ORAZ ZASTOSOWANYM POZIOMIE ZAOKRĄGLEŃ

1.2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Komputronik S.A. obejmujące spółkę dominującą oraz podmioty zależne sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

1.3. WALUTA SPRAWOZDAWCZA ORAZ ZASTOSOWANY POZIOM ZAOKRĄGLEŃ

Walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich. Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych poszczególnych jednostek Grupy kapitałowej wyrażone zostały w złotych polskich

1.4. ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

1.5. ŚREDNIE KURSY WYMIANY W STOSUNKU DO EUR

W okresach objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym i porównywalnymi skonsolidowanymi danymi finansowymi stosowano średnie kursy wymiany złotego w stosunku do EUR, ustalane przez Narodowy Bank Polski, w szczególności:

- kurs obowiązujący na ostatni dzień każdego okresu bilansowego:

Kurs na dzień 31.03.2008 - 3,5258

Kurs na dzień 31.03.2007 - 3,8695

- średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, a w uzasadnionych przypadkach - obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień danego okresu i ostatni dzień okresu go poprzedzającego:

średni za I kwartały 2008 – 3,5574

średni za I kwartały 2007 – 3,9063

Podstawowe pozycje skonsolidowanego bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych, ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego i porównywalnych skonsolidowanych danych finansowych, przeliczone na EURO, ze wskazaniem zasad przyjętych przy tym przeliczeniu:

Pozycja bilansu	31.03.2008 r.	31.03.2007 r.
Aktywa trwałe	24 955	4358
Aktywa obrotowe	50 284	14698
Aktywa razem:	75 239	19056
Kapitał własny	26 185	4514
Kapitał podstawowy	211	155
Zobowiązania długoterminowe	1 188	1012
Zobowiązania krótkoterminowe	47 865	13530
Pasywa razem:	75 239	19056

Pozycja rachunku zysków i strat	3 miesiące 2008 r.	3 miesiące 2007 r.
Przychody ze sprzedaży	42 140	26124
Zysk/strata brutto ze sprzedaży	5 503	2740
Zysk/strata na działalności operacyjnej	741	267
Zysk/strata przed opodatkowaniem	749	261
Zysk/strata netto	568	176

Pozycja rachunku przepływów	3 miesiące 2008 r.	3 miesiące 2007 r.
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-2 577	-4353
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-13 448	-195
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	6 789	1281
Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych	-9 237	-3267
Środki pieniężne na początek okresu	11 431	4012
Środki pieniężne na koniec okresu	2 112	745

2. ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem nieruchomości inwestycyjnych, pochodnych instrumentów finansowych oraz aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej.

Najistotniejsze ze stosowanych przez Grupę Kapitałową zasad rachunkowości zostały zaprezentowane w punktach poniżej.

3. KONSOLIDACJA

3.1. ZASADY KONSOLIDACJI

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe jednostki dominującej Komputronik S.A. oraz sprawozdania kontrolowanych przez jednostkę dominującą spółek zależnych:

- Komputronik Biznes S.A.
- Benchmark Sp. z o.o.
- KEN Technologie Informatyczne Sp. z o.o.
- KEN – Komputer IV Sp. z o.o.
- Contanisimo Limited
- Karen Notebook S.A.
- Idea Nord Sp. z o.o.,

sporządzone na dzień 31.03.2008 r. Przez kontrolę rozumie się możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych z jej działalności.

Na dzień nabycia jednostki zależnej (objęcia kontroli) aktywa i pasywa jednostki nabywanej są wyceniane według ich wartości godziwej. Nadwyżka ceny nabycia ponad wartość godziwą możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki jest ujmowana w aktywach bilansu jako wartość firmy. W przypadku gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie.

W przypadku nabycia udziałów/akcji w spółce, nad którą jednostka dominująca posiada już kontrolę, różnica pomiędzy kosztem połączenia oraz wartością godziwą nabytych aktywów netto jest ujmowana bezpośrednio w kapitale własnym jednostki dominującej, w pozycji niepodzielony wynik finansowy.

Udział akcjonariuszy mniejszościowych jest wykazywany według przypadającej na nich wartości godziwej aktywów netto. W kolejnych okresach, straty przypadające akcjonariuszom mniejszościowym powyżej wartości ich udziałów, pomniejszają kapitały jednostki dominującej.

Sprzedane w roku obrotowym spółki zależne podlegają konsolidacji od początku roku obrotowego do dnia zbycia. Wyniki finansowe jednostek nabytych w ciągu roku są ujmowane w sprawozdaniu finansowym od momentu ich nabycia.

W przypadkach gdy jest to konieczne, w sprawozdaniach finansowych jednostek zależnych bądź stowarzyszonych dokonuje się korekt mających na celu ujednoczenie zasad rachunkowości stosowanych przez jednostkę z zasadami stosowanymi przez podmiot dominujący.

Ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego wyłączone zostały wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty pomiędzy podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją.

3.2. INWESTYCJE W PODMIOTY STOWARZYSZONE

Jednostki stowarzyszone to takie jednostki, nad którymi jednostka dominująca nie sprawuje kontroli, ale na które wywiera znaczący wpływ, uczestnicząc w ustalaniu polityki finansowej jak i operacyjnej.

Udziały w podmiotach stowarzyszonych wyceniane są z zastosowaniem metody praw własności, za wyjątkiem sytuacji, gdy są zaklasyfikowane jako przeznaczona do zbycia. Inwestycje w jednostki stowarzyszone są wyceniane według ceny nabycia z uwzględnieniem zmian w udziale Spółki w aktywach netto, jakie wystąpiły do dnia bilansowego, pomniejszonej o utratę wartości poszczególnych inwestycji.

Wszelkie zyski i straty wynikające z transakcji pomiędzy Grupą a jednostką stowarzyszoną podlegają wyłączeniu konsolidacyjnym do poziomu posiadanego udziału.

Nadwyżka ceny nabycia ponad wartość godziwą możliwych do zidentyfikowania aktywów netto podmiotu stowarzyszonego na dzień nabycia jest ujmowana jako wartość firmy.

W przypadku gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto podmiotu stowarzyszonego na dzień nabycia, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie.

3.3. WARTOŚĆ FIRMY

Wartość firmy powstająca przy konsolidacji to nadwyżka kosztu nabycia jednostki nad wartością godziwą możliwych do zidentyfikowania składników aktywów i pasywów jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia na dzień nabycia.

Wartość firmy jest wykazywana jako składnik aktywów i przynajmniej raz w roku poddawana jest testowi na utratę wartości. Skutki utraty wartości odnoszone są w ciężar rachunku zysków i strat i nie podlegają odwróceniu w kolejnych okresach.

3.4. SZCZEGÓŁOWE ZASADY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW STOSOWANE W GRUPIE

3.4.1. WARTOŚCI NIEMATERIALNE WYTWORZONE WE WŁASNYM ZAKRESIE – KOSZTY BADAŃ I PRAC ROZWOJOWYCH

Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa spełniające następujące kryteria:

- można je wyłączyć lub wydzielić z jednostki gospodarczej i sprzedać, przekazać, licencjonować lub oddać do odpłatnego użytkowania osobom trzecim, zarówno indywidualnie, jak też łącznie z powiązanymi z nimi umowami, składnikami aktywów lub zobowiązań lub
- wynikają z tytułów umownych lub innych tytułów prawnych, bez względu na to, czy są zbywalne lub możliwe do wyodrębnienia z jednostki gospodarczej lub z innych tytułów lub zobowiązań.

Wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane w bilansie według ceny nabycia.

Wartości niematerialne nabyte w ramach transakcji przejęcia jednostki gospodarczej są ujmowane w bilansie według wartości godziwej na dzień przejęcia.

Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne wycenia się wg ceny nabycia lub kosztu wytworzenia po pomniejszeniu o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Okres użytkowania wartości niematerialnych w zależności od ich rodzaju jest oceniany i uznawany za ograniczony lub nieokreślony.

Z wyjątkiem prac rozwojowych, wartości niematerialne wytworzone przez jednostkę we własnym zakresie nie są ujmowane w aktywach, a nakłady poniesione na ich wytworzenie są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które jeszcze nie są użytkowane poddaje się, co roku weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne. W przypadku pozostałych wartości niematerialnych dokonywana jest coroczna ocena, czy wystąpiły przesłanki, które mogą świadczyć o utracie ich wartości.

Okresy użytkowania poszczególnych wartości niematerialnych i prawnych są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie konieczności, korygowane od początku następnego roku obrotowego.

Koszty prac badawczych i rozwojowych

Koszty prac badawczych są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia. Nakłady poniesione na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia są przenoszone na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane. Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego zgodnie, z którym składniki aktywów są ujmowane według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

Koszty prac rozwojowych są poddawane ocenie pod kątem ewentualnej utraty wartości corocznie – jeśli składnik aktywów nie został jeszcze oddany do użytkowania, lub częściej – gdy w ciągu okresu sprawozdawczego pojawi się przesłanka utraty wartości wskazująca na to, że ich wartość bilansowa może nie być możliwa do odzyskania.

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Rzeczowe aktywa trwale początkowo ujmowane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Cenę nabycia zwiększają wszystkie koszty związane bezpośrednio z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do użytkowania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Po początkowym ujęciu rzeczowe aktywa trwale wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz wszelkie odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Środki trwale w momencie ich nabycia są dzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych przeglądów oraz istotne części zamienne i wyposażenie, jeżeli będą wykorzystywane przez okres dłuższy niż rok.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, który dla poszczególnych grup rzeczowych aktywów trwałych wynosi:

Typ	Stawka amortyzacyjna
Budynki i budowle	2,5%-10%
Maszyny i urządzenia techniczne	7%-20%
Urządzenia biurowe	20%-30%
Środki transportu	14%-20%
Komputery	30%
Inwestycje w obcych środkach trwałych	10%

Rozpoczęcie amortyzacji następuje w miesiącu następnym po miesiącu, w którym przyjęto środek trwały do użytkowania.

Jeżeli przy sporządzaniu sprawozdania finansowego zaistniały okoliczności, które wskazują na to, że wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych może nie być możliwa do odzyskania, dokonywany jest przegląd tych aktywów pod kątem ewentualnej utraty wartości. Jeżeli istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości, a wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwaną, wówczas wartość tych aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których te aktywa należą jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwana. Wartość odzyskiwana odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów. W przypadku składnika aktywów, który nie generuje wpływów pieniężnych w sposób znacząco samodzielny, wartość odzyskiwana jest ustalana dla ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego ten składnik należy. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w rachunku zysków i strat w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w rachunku zysków i strat.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

3.4.2. LEASING

Umowy leasingu finansowego na mocy, której następuje przeniesienie na Grupę zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Minimalne opłaty leasingowe rozdziela się pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane w kosztach okresu, w którym je poniesiono.

Środki trwale użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane według takich samych zasad jak stosowane do własnych aktywów Grupy. W sytuacji jednak, gdy brak wystarczającej pewności, że Grupa uzyska tytuł własności przed końcem okresu leasingu wówczas dany składnik jest amortyzowany przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu.

Umowy leasingowe, zgodnie, z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

3.4.3. NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNE

Nieruchomości inwestycyjne początkowo wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia z uwzględnieniem kosztów przeprowadzenia transakcji. Po początkowym ujęciu nieruchomości inwestycyjne są wyceniane według wartości godziwej. Zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały. Wartość godziwa nieruchomości inwestycyjnej odzwierciedla warunki rynkowe na dzień bilansowy.

3.4.4. AKTYWA TRWAŁE I GRUPY AKTYWÓW NETTO PRZEZNACZONE DO ZBYCIA

Aktywa trwałe i grupy aktywów netto są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy składnik aktywów (lub grupa aktywów netto przeznaczonych do zbycia) jest dostępny w swoim obecnym stanie do natychmiastowej sprzedaży, a wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży a także grupy aktywów netto przeznaczonych do sprzedaży wyceniane są po niższej z dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia.

3.4.5. ZAPASY

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia i wartości netto możliwej do uzyskania.

Cenę nabycia stanowią wszystkie koszty zakupu oraz pozostałe koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu. Na koszty zakupu zapasów składają się cena zakupu, cła importowe i pozostałe podatki (inne niż te możliwe do odzyskania w okresie późniejszym przez jednostkę od urzędów skarbowych) oraz koszty transportu, załadunku i wyładunku oraz inne koszty dające się bezpośrednio przyporządkować do towarów.

Przy określaniu kosztów zakupu odejmuje się opusty, rabaty handlowe i inne podobne pozycje.

Cenę nabycia ustala się z zastosowaniem metody pierwsze weszło, pierwsze wyszło (FIFO). Spółka stosuje tę samą metodę ustalania ceny nabycia w odniesieniu do wszystkich pozycji zapasów.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest to różnica pomiędzy szacowaną ceną sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej, a szacowanymi kosztami wykończenia i kosztami niezbędnymi do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

3.4.6. KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO

Koszty finansowania, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu dostosowywanego składnika aktywów, aktywuje się jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości, która koryguje koszty odsetek.

3.4.7. DOTACJE PAŃSTWOWE

Dotacje rządowe, łącznie z niepieniężnymi dotacjami wykazywanymi w wartości godziwej ujmowane są wyłącznie wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że Grupa spełni warunki związane z daną dotacją oraz, że dana dotacja zostanie faktycznie otrzymana.

W przypadku, gdy dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Natomiast w przypadku, gdy dotacja dotyczy określonego składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie jest stopniowo ujmowana w rachunku zysków i strat jako przychód na przestrzeni okresów proporcjonalnie do odpisów amortyzacyjnych dokonywanych od tego składnika aktywów.

3.4.8. NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG

Należności z tytułu dostaw i usług ujmowane są i wykazywane w kwotach pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość należności. Odpisy na należności wątpliwe szacowane są w momencie, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności przestało być prawdopodobne.

Odpisu aktualizującego wartość należności Spółka dokonuje uwzględniając stopień prawdopodobieństwa zapłaty w stosunku do należności:

- od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości – do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- od dłużników w razie oddalenia wniosku o ogłoszenie ich upadłości, gdy ich majątek nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego – w pełnej wysokości należności,
- kwestionowanych przez dłużnika oraz z zapłatą których dłużnik zalega, a według oceny jego sytuacji majątkowej i finansowej spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna – do wysokości należności nie pokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem,
- przeterminowanych lub nieprzeterminowanych, o dużym prawdopodobieństwie nieściągalności – w wysokości wiarygodnie oszacowanej kwoty odpisu,
- przeterminowanych powyżej roku od terminu zapłaty - w pełnej wysokości należności,

Grupa stosuje w odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług terminy zapadalności w przedziale od 14 do 45 dni.

Po początkowym ujęciu należności wycenia się, co do zasady, w skorygowanej cenie nabycia, stosując metodę efektywnej stopy procentowej. Jednakże w przypadku należności o terminie wymagalności nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, analizowane są przesłanki mające wpływ na wartość wyceny takich należności w skorygowanej cenie nabycia (zmiany stopy procentowej, ewentualne dodatkowe przepływy pieniężne i inne). Na podstawie wyników przeprowadzonej analizy, należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty wówczas, gdy różnica pomiędzy wartością w skorygowanej cenie nabycia i wartością w kwocie wymaganej zapłaty nie wywiera istotnego wpływu na cechy jakościowe sprawozdania finansowego.

W ramach Grupy Kapitałowej odstępuje się od naliczania odsetek od należności z tytułu dostaw i usług. W pozostałych przypadkach nalicza się odsetki ustawowe lub wynikające z zawartej umowy, jeżeli Zarząd danej Spółki uzna to za zasadne.

3.4.9. KREDYTY BANKOWE

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem danego kredytu lub pożyczki.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są następnie wyceniane według skorygowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy obliczaniu skorygowanej ceny nabycia uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Zyski i straty są ujmowane w rachunku zysków i strat z chwilą usunięcia zobowiązania z bilansu, a także w przypadku naliczania odpisu.

3.4.10. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG

Po początkowym ujęciu wszystkie zobowiązania, z wyjątkiem zobowiązań wycenianych wg wartości godziwej na podstawie rachunku zysków i strat wycenia się, co do zasady, w skorygowanej cenie nabycia, stosując metodę efektywnej stopy procentowej. Jednakże w przypadku zobowiązań o terminie wymagalności nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, analizowane są przesłanki mające wpływ na wartość wyceny takich zobowiązań w skorygowanej cenie nabycia (zmiany stopy procentowej, ewentualne dodatkowe przepływy pieniężne i inne). Na podstawie wyników przeprowadzonej analizy zobowiązania wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty wówczas, gdy różnica pomiędzy wartością w skorygowanej cenie nabycia i wartością w kwocie wymaganej zapłaty nie wywiera istotnego wpływu na cechy jakościowe sprawozdania finansowego.

Terminy płatności zobowiązań z tytułu dostaw i usług kształtują w Grupie się od 14 do 45 dni.

3.4.11. REZERWY

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Grupa spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wówczas, gdy istnieje wystarczająca pewność, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego

z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowania zewnętrznego. Rezerwy tworzy się również na przyszłe zobowiązania spowodowane restrukturyzacją, jeżeli na podstawie odrębnych przepisów Grupa jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy a plany restrukturyzacji pozwalają w sposób wiarygodny oszacować wartość tych przyszłych zobowiązań, przy czym stosowną decyzją o utworzeniu rezerwy podejmuje Zarząd. W przypadku braku odpowiedniego planu restrukturyzacji w sprawozdaniu finansowym ujawnia się wówczas zobowiązanie warunkowe z tego tytułu.

3.4.12. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, podatek od towarów i usług oraz inne podatki związane ze sprzedażą (podatek akcyzowy). Przychody są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Grupa uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

SPRZEDAŻ TOWARÓW I PRODUKTÓW

Sprzedaż towarów i produktów ujmowana jest w momencie dostarczenia towarów i produktów i przekazania nabywcy znaczących ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

ŚWIADCZENIE USŁUG

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji, jeżeli wynik transakcji dotyczącej świadczenia usługi można oszacować w wiarygodny sposób. Procentowy stan zaawansowania realizacji usługi ustalany jest jako stosunek kosztów poniesionych na dany dzień do ogółu szacowanych kosztów transakcji. Jeżeli wyniku transakcji dotyczącej świadczenia usługi nie można wiarygodnie oszacować, wówczas przychody uzyskiwane z tytułu tego kontraktu są ujmowane tylko do wysokości poniesionych kosztów, które Grupa spodziewa się odzyskać.

ODSETKI

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są sukcesywnie w miarę ich narastania, w odniesieniu do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych, zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej.

DYWIDENDY

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

PRZYCHODY Z TYTUŁU WYNAJMU

Przychody z tytułu wynajmu nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są metodą liniową przez okres wynajmu w stosunku do zawartych umów.

3.4.13. TRANSAKCJE W WALUTACH OBCYCH

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, lub kursu określonego w towarzyszącym danej transakcji kontrakcie terminowym typu „forward”.

Na dzień bilansowy pozycje pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego kursu zamknięcia (kursu natychmiastowej realizacji, wykonania) tzn. po kursie banku wiodącego z pierwszego notowania z dnia bilansowego.

Niepieniężne pozycje bilansowe ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Niepieniężne pozycje bilansowe ewidencjonowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej wyceniane są według kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów, za wyjątkiem przypadków, gdy powstały one wskutek wyceny aktywów i pasywów niepieniężnych, w przypadku, których zmiany wartości godziwej odnosi się bezpośrednio na kapitał.

3.4.15. KOSZTY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH

REZERWY NA NIWYKORZYSTANE URLOPY

Grupa tworzy rezerwę na koszty kumulowanych płatnych nieobecności, które będzie musiała ponieść w wyniku niewykorzystanego przez pracowników uprawnienia, a które to uprawnienie narosło na dzień bilansowy. Rezerwę na koszty kumulowanych płatnych nieobecności ujmuje się jako zobowiązanie (bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów) po potrąceniu wszelkich kwot już zapłaconych. Rezerwa na koszty kumulowanych płatnych nieobecności stanowi rezerwę krótkoterminową i nie podlega dyskontowaniu.

3.4.16. PODATKI

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący oraz podatek odroczony. Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach

następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania. Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy. Rezerwa z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawana od przejściowych różnic podatkowych powstałych w wyniku inwestycji w podmioty zależne i stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia, chyba, że jednostka jest zdolna kontrolować moment odwrócenia różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnica przejściowa się nie odwróci. Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis. Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne.

3.4.17. INSTRUMENTY FINANSOWE

Jako instrument finansowy Spółka kwalifikuje każdą umowę, która skutkuje jednocześnie powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron, pod warunkiem, że z kontraktu zawartego między dwiema lub więcej stronami jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze.

Ujęcie początkowe

W momencie początkowego ujęcia wszystkie aktywa i zobowiązania finansowe są wyceniane w wartości godziwej uiszczonej (aktywa) lub otrzymanej (zobowiązania) zapłaty. Wartość tę określa się na podstawie ceny transakcji lub (w przypadku braku możliwości określenia tej ceny) zdyskontowanej sumy wszystkich przyszłych odpowiednio otrzymanych lub uiszczonych płatności.

Wycena aktywów i zobowiązań finansowych po początkowym ujęciu

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu aktywa i zobowiązania finansowe dzieli się na cztery grupy:

- wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat,
- pożyczki i należności,
- utrzymywane do terminu zapadalności,
- dostępne do sprzedaży.

Aktywa i zobowiązania finansowe wycenia się na każdy dzień bilansowy. Zasady wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych są następujące:

Grupa aktywów lub zobowiązań	Charakterystyka	Zasada wyceny
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik jeżeli spełnia którykolwiek z poniższych warunków tj. (1) jest zaklasyfikowany jako przeznaczony do obrotu lub/i (2) przy początkowym ujęciu został wyznaczony przez jednostkę jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik finansowy. (1) przeznaczone do obrotu to: instrumenty pochodne (z wyjątkiem instrumentów pochodnych będących umowami gwarancji finansowych lub wyznaczonych będących efektywnymi instrumentami zabezpieczającymi) Inne pozycje, które powstały lub zostały nabyte w celach handlowych (w celu sprzedaży lub odkupienia w bliskim terminie); część portfela określonych instrumentów finansowych, którymi zarządza się łącznie i dla których istnieje potwierdzenie aktualnego faktycznego wzoru generowania krótkoterminowych zysków (2) Każda pozycja wyznaczona jako taka w momencie powstania, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe, dla których nie istnieje cena kwotowana na aktywnym rynku i dla których wartości godziwej nie można wycenić w wiarygodny sposób.	Według wartości godziwej. Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe.
Inwestycje utrzymywane do terminu zapadalności (UDTZ)	Aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami oraz	Według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Różnica wykazywana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe.

Grupa aktywów lub zobowiązań	Charakterystyka	Zasada wyceny
	ustalonym terminem wymagalności (np. aktywa finansowe <u>dłużne</u>) nabyte przez jednostkę, względem których jednostka ma stanowczy zamiar i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności. <i>Akcje nie mają określonego terminu zapadalności dlatego nie powinny być jako takie klasyfikowane.</i>	Podlega wycenie pod względem utraty wartości.
Pożyczki i należności	Aktywa finansowe, nie będące instrumentami pochodnymi, o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, inne niż aktywa finansowe wyznaczone przez jednostkę jako dostępne do sprzedaży, bądź przeznaczone do obrotu bądź wyceniane w wartości godziwej przez wynik.	Według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Różnica wykazywana w w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe. W przypadku gdy różnica pomiędzy wyceną w skorygowanej cenie nabycia a wyceną w kwocie wymagającej zapłaty nie ma istotnego wpływu na cechy jakościowe sprawozdania finansowego, pożyczki i należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Podlega wycenie pod względem utraty wartości.
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Wszystkie aktywa, nie będące instrumentami pochodnymi, wyznaczone jako dostępne do sprzedaży lub nie uwzględnione w powyższych kategoriach. Np.: spółka może klasyfikować jako takie niektóre inwestycje w akcje lub instrumenty dłużne.	Według wartości godziwej. Zyski lub straty ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym, z wyjątkiem odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości oraz różnic kursowych. Odsetki wyliczone przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej ujmowane są w rachunku zysków i strat. Podlega wycenie pod względem utraty wartości. Dywidendy wynikające z instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się w rachunku zysków i strat w momencie kiedy powstaje prawo do ich otrzymania.
Zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Zobowiązania przeznaczone do obrotu, albo wyznaczone jako takie w momencie początkowego ujęcia. Takie zobowiązania, w tym instrumenty pochodne będące zobowiązaniami, wycenia się w wartości godziwej, z wyjątkiem zobowiązania będącego instrumentem pochodnym powiązany z instrumentem kapitałowym niekwotowanym na aktywnym rynku, które musi być rozliczone przez dostawę tego instrumentu kapitałowego, wycenianego według kosztu, gdyż jego wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona. Wyemitowane instrumenty dłużne, które Spółka ma zamiar odkupić w celu zrealizowania zysku z krótkoterminowych wahań stóp procentowych są przykładem zobowiązań przeznaczonych do obrotu.	Według wartości godziwej. Różnica z wyceny wykazywana jest odrębnie w sprawozdaniu finansowym oraz ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe
Zobowiązania wyceniane metodą	Inne zobowiązania niż wykazywane w wartości godziwej	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego.

Grupa aktywów lub zobowiązań	Charakterystyka	Zasada wyceny
zamortyzowanego kosztu.	przez wynik finansowy. Najczęściej spotykana kategoria zobowiązań finansowych. Np.: zobowiązania z tytułu dostaw i usług, wyemitowane instrumenty dłużne, zaciągnięte pożyczki, kredyty, lokaty klientów.	

Akcje i udziały spółek zależnych, współkontrolowanych i stowarzyszonych, wyceniane są według kosztu (MSR27.37).

Śródroczne skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe będące składnikiem skróconego raportu kwartalnego sporządzone zostało w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) przyjętych przez Komisję Europejską oraz Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz.U. 2005 Nr 209, poz. 1744).

Uchwałą nr 4 NWZA z dnia 22.01.2008 r. przyjęto w Komputronik S.A. do stosowania zasady rachunkowości wynikające z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej.

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania jednostkowego Komputronik S.A. są tożsame z polityką rachunkowości zastosowaną przy sporządzaniu sprawozdania skonsolidowanego w GK Komputronik S.A.

Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

4. Zmiany wielkości szacunkowych, w tym korekty z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości oraz dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów:

4.1. Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

Na rezerwy z tytułu podatku odroczonego składają się różnice z następujących pozycji :

Tytuł	31.03.2008	31.03.2007
różnica przejściowa pomiędzy bilansową a podatkową wartością środków trwałych i WNIP	485	247
dodatnia różnica przejściowa z tytułu zarachowania szacowanych przychodów	524	284
Pozostałe dodatnie różnice przejściowe	506	0
Suma	1515	531

4.2. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Na aktywa z tytułu podatku odroczonego składają się różnice z następujących pozycji :

Tytuł	31.03.2008	31.03.2007
ujemne różnice przejściowe z tytułu rezerw na urlopy niewykorzystane	88	75
niewypłacone wynagrodzenia oraz świadczenia pracownicze w okresie	428	257
ujemne różnice przejściowe z tytułu odpisów aktualizujących zapasy i należności	122	15
ujemne różnice przejściowe z tytułu różnic kursowych	74	8
ujemne różnice przejściowe pozostałe	1054	37
Suma	1766	392

4.3. Informacja o dokonanych odpisach aktualizujących :

Odpisy aktualizujące w okresie od 01.01.2008 do 31.03.2008 roku utworzono na:

- a) należności w kwocie 604 tys. zł
- b) zapas w kwocie 220 tys. zł

Rozwiązano odpisy aktualizujące dotyczące:

- a) należności 11 tys. zł

Stan odpisów aktualizujących na dzień 31.03.2008 r. wynosił 1.504 tys. zł. , w tym:

- a) należności - 864 tys. zł
- b) zapasy - 640 tys. zł

4.4. W prezentowanym sprawozdaniu. początkowe rozliczenie połączenia jednostek gospodarczych GK Komputronik S.A. ujęła w wartościach szacunkowych. Zgodnie z MSSF 3 rozliczenie obejmujące identyfikację i ustalenie wartości godziwej, jaką należy przypisać możliwym do zidentyfikowania aktywom, zobowiązaniom i zobowiązaniom warunkowym jednostek przejmowanych oraz kosztom połączeń nastąpi w ciągu 12 miesięcy od dnia przejęcia.

II. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Za I kwartał 2008 r. Spółka odnotowała zdecydowany wzrost przychodów ze sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego, które wyniosły 146.504 tys. zł., co oznacza 43,6% wzrost w porównaniu z I kwartałem 2007 r., EBITDA wyniósł 3.320 tys. zł. i wzrósł o 146,1% w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego, zysk na działalności operacyjnej osiągnął wartość 2.689 tys. zł., wzrastając o 157,6 % w stosunku do I kwartału 2007 r., zaś zysk brutto i zysk netto wyniósł 2.637 tys. zł. i 2.008 tys. zł., co oznacza odpowiednio wzrost 158,5% i 191,9% w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego.

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Komputronik w I kwartale 2008 r. ukształtowały się na poziomie 149.910 tys. zł., natomiast zysk netto wyniósł 2.019 tys. zł.

Na osiągnięte wyniki finansowe w I kwartale bieżącego roku miały wpływ czynniki zewnętrzne, w tym przede wszystkim rosnący rynek sprzętu komputerowego w Polsce, z uwagi m.in. na zwiększony popyt ze strony przedsiębiorstw i poprawę siły zakupowej społeczeństwa. Ocenia się jednak, że najistotniejsze znaczenie w wypracowaniu wskazanych wyżej efektów miały czynniki wewnętrzne, m.in.: rozbudowa sieci salonów własnych i franczyzowych, a także wzrost udziału w sprzedaży usług informatycznych świadczonych firm klientom biznesowym. Tak dynamiczny wzrost wymagał bardzo istotnych nakładów finansowych jak i wzrostu zatrudnienia.

Zarząd Komputronik S.A. podtrzymuje opublikowane prognozy wyników finansowych Spółki oraz Grupy Kapitałowej Komputronik na lata: 2008 – 2009.

III. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

Rozwój tradycyjnej sieci sprzedaży

W I kwartale b.r. konsekwentnie rozwijano sieć sprzedaży Grupy Komputronik. W minionych miesiącach Komputronik S.A. rozbudowała posiadaną sieć dystrybucyjną o kolejne jednostki handlowe. Zostały one zlokalizowane m.in. w:

- Bielsku Białej,
- Gdańsku (Centrum Handlowe Matarnia),
- Rudzie Śląskiej (Centrum Handlowe Plaza),
- Olsztynie.

Obecnie Grupa Komputronik posiada łącznie 62 salony firmowe.

Grupa Komputronik konsekwentnie rozbudowywała również w minionych miesiącach posiadaną sieć salonów patronackich (franczyzowych). Nowo otwarte salony zostały zlokalizowane m.in. w:

- Świebodzinie,
- Kętrzynie,
- Skierniewicach,
- Opocznie,
- Szczecinie Słoneczne,
- Puszczykowie,
- Tomaszowie Mazowieckim.

Na dzień opublikowania raportu okresowego za I kwartał 2008 r. Grupa Komputronik posiada łącznie 144 salony patronackie.

Ponadto, w I kwartale 2008 r. pozyskano kolejnych klientów do realizowanego przez Zarząd Komputronik S.A. programu „KOMPUTRONIK PARTNER” (program adresowany do odbiorców hurtowych), zwiększając ich liczbę do 102 sklepów.

Obecnie Grupa Kapitałowa Komputronik dysponuje największą siecią handlową swojej branży w Polsce, liczącą łącznie 308 salonów działających pod dwiema markami ("KOMPUTRONIK" i "KAREN NOTEBOOK"). Zostały one rozmieszczone na terenie całego kraju, zarówno we wszystkich, ważniejszych centrach handlowych, jak i centrach największych i mniejszych miast kraju.

Nowości w ofercie handlowej

W I kwartale tego roku wprowadzono do oferty handlowej liczne nowości handlowe, są wśród nich m.in:

1. Uniwersalne i wydajne modele notebooków Asus z serii X55SV. Grupa wprowadziła do sprzedaży dwa kolejne modele notebooków firmy Asus z renomowanej serii X. Seria ta powstała z myślą o użytkownikach potrzebujących trwałego i dobrze skonfigurowanego notebooka do zastosowań biznesowych, multimediiów i zabawy. Notebooki zostały wyposażone w: procesor Intel Core 2 Duo, superwydajną kartę graficzną nVidia GeForce 9500M, wysokiej klasy matrycę LCD o przekątnej 15,4 cala i rozdzielczości 1440 x 900 pikseli, komplet portów komunikacyjnych, bezprzewodową komunikację w standardzie WLAN i Bluetooth, a także w system operacyjny Windows Vista Home Premium.

2. Nowe zestawy do nawigacji samochodowej. W sieci sprzedaży Spółki pojawił się najnowszy system nawigacji satelitarnej PND (Personal Navigation Digital) – Mio C320. Urządzenie dostępne jest w dwóch wersjach różniących się wielkością mapy nawigacyjnej. System nawigacji satelitarnej Mio C320 oferuje zaawansowaną technologię oraz zestaw funkcji do łatwego zarządzania urządzeniem. Mio C320 wyposażono w bardzo czuły odbiornik GPS oparty na układzie SiRF GPS III, który pozwala na precyzyjne określenie położenia dzięki współpracy z 20 satelitami. Zapewnia to nie tylko dokładny pomiar, ale zwiększa także niezawodność i ciągłość pracy w przypadku utraty połączenia z jednym z satelitów.

3. Wysokiej klasy komputery przenośne Asus z serii F5R. W sieci sprzedaży Grupy Komputronik pojawiły się kolejne zaawansowane modele notebooków firmy Asus. Rodzina Asus F5R jest przeznaczona dla odbiorców biznesowych korporacji oraz SOHO. W modelach Asus F5R-AP270H oraz F5RL-AP035H uwagę zwraca: zintegrowana karta grafiki na układzie firmy ATI z serii Radeon Xpress X1100, wbudowana kamera internetowa o rozdzielczości 1,3 Mpix, wysokiej klasy matryca LCD o przekątnej 15,4 cala i rozdzielczości 1280 x 800 pikseli.

4. Najnowsze modele notebooków firmy Asus z serii F3SA (F3SA-AS133C oraz F3SA-AS134C) pracują na najnowszej wersji platformy mobilnej Santa Rosa Refresh. Notebooki wyposażono w nowe procesory Intel Core 2 Duo o nazwie kodowej Peryn, wyświetlacz panoramiczny LCD o przekątnej 15,4 cala i podwyższonej

rozdzielczości 1440 x 900 pikseli, nowej generacji kartę grafiki ATI Mobility Radeon HD2600 z 512 MB VRAM, komunikację bezprzewodową WLAN 802.11a/b/g/n, modem 56k V.92, Bluetooth 2.0 + EDR, czytnik kart 8-in-1 oraz kamerę internetową. Wraz z komputerem użytkownik otrzymuje system operacyjny Windows Vista Home Premium PL.

5. Najnowsze karty graficzne dla komputerów PC oparte na układzie graficznym NVIDIA GeForce 9800 GX2. Nowe karty mają dwa, wykonane w 65-nanometrowym procesie produkcyjnym, chipy D9P pracujące w trybie SLI. Od 18 marca br. klienci mają do wyboru aż pięć modeli najnowszych kart graficznych NVIDIA.

6. Superszybkie przenośne pamięci dyskowe firmy Kingston z najnowszej serii DataTraveler HyperX o pojemnościach 2, 4 oraz 8 GB. Ich główną zaletą jest bardzo szybki transfer danych – 30 MB/s przy odczytywaniu oraz 20 MB/s przy zapisywaniu danych. Pamięci wyposażone są w interfejs USB 2.0. Producent zadbał również o elegancki wygląd układów, które wykonano w dodatku z wytrzymałego materiału, zabezpieczającego przed uszkodzeniami mechanicznymi.

Nagrody i wyróżnienia.

1. Komputronik.pl zajął II miejsce w plebiscycie HIT IT 2007.

W plebiscycie HIT IT 2007 sklep internetowy Komputronik.pl zajął II miejsce w kategorii Sieć i Internet. HIT IT to plebiscyt czytelniczy zorganizowany przez cztery redakcje pism komputerowych Wydawnictwa Bauer: CD Action, CLICK!, PC Format i NEXT, które łącznie mają blisko dwa miliony czytelników. Redakcje tych czasopism nominowały najlepsze produkty 2007 w 12 kategoriach i prezentowały je na swoich łamach przez ostatnie dwa miesiące ubiegłego roku.

2. Komputronik S.A. otrzymała tytuł "Najlepszy dostawca IT dla przemysłu 2007" w kategorii sprzęt - producent/dostawca w Polsce. Nagroda została przyznana przez redakcję miesięcznika MSI Polska, na podstawie oceny kluczowych dla końcowego klienta kryteriów. Brano pod uwagę jakość świadczonych usług, elastyczność w dopasowaniu oferty do potrzeb, stosunek jakości do ceny usługi lub produktu, współpracę na etapie wdrażania rozwiązania oraz obsługę posprzedażną, rozumianą jako serwis gwarancyjny lub outsourcing IT. Ocenie podlegały także szkolenia pracowników w ramach obsługi wdrożonego rozwiązania.

Redakcja MSI Polska przyznała nominacje na podstawie informacji pochodzących z opisywanych w 2007 r. na łamach magazynu wdrożeń rozwiązań IT oraz danych zebranych w raportach MSI. Decyzja o przyznaniu nagrody została podjęta w oparciu o opinię wybranych klientów nominowanych firm.

Wspomniany tytuł jest kolejnym potwierdzeniem najwyższej jakości produktów oraz usług świadczonych przez Komputronik S.A.

IV. Informacje o przychodach i wynikach przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne.

Zgodnie z wymogami MSR 14 „Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności”, segment jest dającym się wyodrębnić obszarem działalności grupy, w ramach którego następuje dystrybucja towarów i świadczenie usług, który podlega ryzyku i charakteryzuje się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych różnych od tych, które są właściwe dla innych segmentów. Grupa Komputronik nie wyodrębnia ani segmentów branżowych, ani geograficznych, ponieważ nie zajmuje się dystrybucją towarów lub świadczeniem usług w różnych środowiskach ekonomicznych, które podlegają różnym ryzykom oraz charakteryzują się odmiennym poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych. Głównym obszarem działalności Grupy jest dystrybucja sprzętu komputerowego i urządzeń peryferyjnych oraz świadczenie usług informatycznych i wdrożeniowych. Zdecydowana większość przychodów Grupy generowana jest w kraju. Ponieważ łącznie aktywa, sprzedaż oraz zysk jednostek funkcjonujących w Polsce w branży związanej z dystrybucją sprzętu komputerowego przekracza 75% odpowiednich wartości dla Grupy, niewymagalne jest więc raportowanie według segmentów branżowych i geograficznych – działalność Grupy mieści się w jednym segmencie branżowym i geograficznym.

V. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Emitenta.

Branża w której działa Spółka, charakteryzuje się nierównomiernym rozłożeniem przychodów ze sprzedaży, które to są relatywnie stabilne w pierwszych dwóch kwartałach roku kalendarzowego, po czym dynamicznie rosną od sierpnia i osiągają najwyższą wartość w IV kwartale. W ostatnim kwartale roku realizowanych jest ok. 40% przychodów ze sprzedaży Komputronik S.A. i większość wypracowywanych zysków.

Większe przychody ze sprzedaży w IV kw. roku kalendarzowego wynikają ze zwiększonych zakupów ze strony klientów detalicznych (okres świąteczny) oraz klientów instytucjonalnych (wykorzystywanie środków budżetowych), a także finalizacji kontraktów zawartych z klientami, związanych z wdrożeniami i kustomizacją oprogramowania .

VI. Informacje dotyczące dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W dniu 10 marca 2008 r. NWZA zdecydowało o podwyższeniu kapitału zakładowego Komputronik S.A. o kwotę nie niższą niż 10 groszy i nie wyższą niż 74.499 zł. i 90 groszy w drodze oferty nie mniej niż 1 akcji i nie więcej niż 744.999 akcji serii D o wartości nominalnej 0,10 zł. każda.

Podwyższenia kapitału zakładowego związane było z projektem zakupu akcji Karen Notebook S.A.

Przedmiotowa emisja została przeprowadzona w kwietniu tego roku.

W I kwartale b.r. Techmex S.A. dokonała rozliczenia weksli, wystawionych w IV kwartale 2007 r., jako zabezpieczenia transakcji handlowych o łącznej wartości 20.000 tys. zł. Zostały one rozliczone w związku z zakupami towarów handlowych Karen Notebook S.A.

Ponad ww. transakcje w I kwartale b.r. spółki tworzące Grupę Kapitałową Komputronik nie emitowały dłużnych, ani udziałowych papierów wartościowych, ani nie dokonywały wykupu dłużnych papierów wartościowych.

VII. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W okresie sprawozdawczym nie deklarowano wypłaty dywidendy oraz nie wypłacono dywidendy.

VIII. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdania finansowe, nieujętych w tych sprawozdaniach, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki i Grupy Komputronik.

Po dniu, na który sporządzono raport okresowy za I kwartał 2008 r. do dnia jego publikacji miały miejsce następujące zdarzenia, które będą miały wpływ na przyszłe wyniki finansowe Spółki i Grupy Komputronik:

- W dniu 07 maja 2008 r. zostały zawarte transakcje nabycia przez Spółkę 1.811.000 akcji Karen Notebook S.A. z siedzibą w Warszawie, o wartości nominalnej 1,00 zł. każda, co stanowi 13,57% kapitału zakładowego tej spółki i odpowiada 1.811.000 głosów, tj. 13,57% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Karen Notebook S.A.

Nabycie ww. akcji jest wynikiem ogłoszonego w dniu 03 kwietnia 2008 r. i przeprowadzonego przez Komputronik S.A. wezwania do zapisywania się na sprzedaż do 13,57% akcji Karen Notebook S.A., w wyniku nabycia 52,43% akcji Karen Notebook S.A.

Zapisy na sprzedaż akcji były przyjmowane od dnia 14 kwietnia 2008 r. do dnia 02 maja 2008 r. Przedmiotowe akcje zostały nabyte po cenie 2,65 zł. za jedną akcję, co daje łączną wartość 4.799.150,00 zł. W wyniku nabycia 1.811.000 akcji, podmioty z Grupy Komputronik posiadają aktualnie 8.811.000 akcji Karen Notebook S.A., co stanowi 66% kapitału zakładowego tej spółki i odpowiada 8.811.000 głosów, co stanowi 66% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Karen Notebook S.A.

Włączenie Karen Notebook S.A. do Grupy Komputronik zdecydowanie przyspieszyło rozwój sieci sprzedaży Spółki oraz przyczyniła się do osiągnięcia przez Komputronik silnej przewagi konkurencyjnej na rynku. Grupa Komputronik stała się największą, specjalistyczną siecią oferującą rozwiązania rynku IT, technologii cyfrowych i elektroniki użytkowej w Polsce.

- W kwietniu b.r. Spółka osiągnęła jednostkowy przychód ze sprzedaży w wysokości 56.2 mln zł., wobec 27.9 mln zł. w analogicznym okresie 2007 r. Oznacza to dynamikę przychodów r/r na poziomie 201,6% (101,6% wzrostu). Na tak wysoką dynamikę przychodów ze sprzedaży znaczący wpływ miał m.in. fakt realizacji kontraktu z PTC Sp. z o.o. na dostawę sprzętu IT o łącznej wartości 12.85 mln zł. (słownie: dwanaście milionów osiemset pięćdziesiąt tysięcy złotych), (raport bieżący nr 19/2008 z dnia 20 marca 2008 r.) oraz znacznie zwiększona sieć salonów marki "KOMPUTRONIK".

Zarząd Spółki bardzo pozytywnie ocenia potencjalne przychody ze sprzedaży w nadchodzących miesiącach.

- W maju 2008 r. został otwarty 200-ty salon sprzedaży. Najnowszy sklep mieści się w Trójmieście w Centrum Handlowym "MATARNIA" w Gdańsku.

Rozbudowa sieci sprzedaży jest konsekwencją przyjętej strategii dla Komputronik S.A. Zgodnie z planami sieć handlowa Spółki do końca 2008 roku ma liczyć ponad 250 sklepów.

Obecnie Grupa Kapitałowa Komputronik dysponuje największą siecią handlową swojej branży w Polsce, liczącą łącznie 308 salonów działających pod dwiema markami ("KOMPUTRONIK" i "KAREN NOTEBOOK"). Zostały one rozmieszczone na terenie całego kraju, zarówno we wszystkich, ważniejszych centrach handlowych, jak i centrach największych i mniejszych miast kraju.

Ponadto, Komputronik S.A. posiada najlepszy, według klientów oraz pism branżowych, sklep internetowy ze sprzętem komputerowym oraz elektroniką użytkową w Polsce - www.komputronik.pl. W bieżącej ofercie tego sklepu dostępnych jest ponad 17.000 pozycji magazynowych, co stanowi największy wachlarz asortymentowy tej branży na rynku krajowym.

Wspomniany sklep internetowy daje nieograniczone możliwości budowania oferty handlowej salonów handlowych Grupy Komputronik.

Realizowana strategia rozwoju Spółki przewiduje również umiędzynarodowienie prowadzonej działalności gospodarczej poprzez wprowadzenie wielojęzyczności i wielowalutowości sklepu internetowego. Spółka zamierza otwierać biura handlowe i implementować sklep internetowy w lokalnych językach i ofertą, dostosowaną do danego rynku w krajach Europy Środkowo - Wschodniej, będących członkami Unii Europejskiej.

IX. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Patrz pkt VIII Informacji dodatkowej.

X. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Informacja o stanie zobowiązań warunkowych zamieszczona została w załączonym sprawozdaniu SA-QSr., w części „pozycje pozabilansowe”.

XI. Stanowisko Zarządu Komputronik S.A. odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników za dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Prognoza wyników finansowych Komputronik S.A. na 2008 r.

W prospekcie emisyjnym akcji serii C Komputronik S.A. przedstawiono prognozę jednostkowych wyników finansowych na lata: 2007 - 2008. Wspominaną prognozę sporządzono zgodnie z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Spółkę i założeniem, że w okresie prognozy nie zmieniają się warunki prowadzenia działalności gospodarczej, w szczególności uregulowania prawne, podatkowe i administracyjne oraz nie będą miały miejsca wydarzenia, które w sposób istotny mogłyby ograniczyć popyt na towary/produkty Komputronik S.A.

Poniższa tabela przedstawia upublicznione prognozy wyników finansowych na lata: 2007 – 2008 oraz wykonanie budżetów: 2006 r. i 2007 r. (w tys. zł.):

Wyszczególnienie	Wykonanie 2006 r.	Wykonanie 2007 r.*	Prognoza	
			2007 r.	2008 r.
Przychody netto ze sprzedaży	338.358	519.178	510.000	740.000
EBITDA	12.086	15.593	16.600	27.200
Zysk z działalności operacyjnej	11.209	13.954	14.400	23.700
Zysk brutto	10.687	13.677	14.600	24.200
Zysk netto	8.596	10.850	11.700	19.300

* na podstawie sprawozdania za IV kw. 2008 r.

Podane do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych Komputronik S.A. na 2007 r. zostały wykonane odpowiednio dla:

- przychodów netto ze sprzedaży – w 101,8%,

- EBITDA – w 93,9%,
- zysku z działalności operacyjnej – w 96,9%,
- zysku brutto – w 93,7%,
- zysku netto – w 92,7%.

Zarząd Komputronik S.A. podtrzymuje opublikowaną prognozę finansową Spółki na 2008 r.

Prognoza wyników finansowych Grupy Kapitałowej Komputronik na lata: 2008 – 2009

W związku z nabyciem 52,43% akcji Karen Notebook S.A. oraz po dokonaniu oceny możliwości realizacji prognozowanych wyników finansowych przedstawionych w prospekcie emisyjnym Komputronik S.A., Zarząd Spółki przekazał do publicznej wiadomości w dniu 17 kwietnia b.r. prognozę wyników finansowych Grupy Kapitałowej Komputronik na lata 2008 – 2009 jak niżej (w tys. zł.):

Wyszczególnienie	Prognoza 2008 r.	Prognoza 2009 r.
Przychody netto ze sprzedaży	920.000	1.250.000
EBITDA	34.500	48.000
Zysk z działalności operacyjnej	30.500	-
Zysk brutto	29.000	-
Zysk netto	22.000	-

Zarząd Komputronik S.A. podtrzymuje opublikowane prognozy wyników finansowych Grupy Komputronik na lata: 2008 - 2009.

XII. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA Komputronik S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego, ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Wyszczególnienie	Stan na 29.02.2008 r. (dzień publikacji ostatniego raportu kwartalnego)	Stan na 15.05.2008 r. (dzień przekazania raportu za I kw. 2008 r.)	
		Liczba akcji oraz głosów na WZA	% udział w kapitale zakładowym oraz % udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
Wojciech Buczkowski	2.784.473	2.784.473	37,38%
Krzysztof Buczkowski	1.391.660	1.391.660	18,68%
Ewa Buczkowska	1.388.500	1.388.500	18,64%
Commercial Union Investment Management (Polska) S.A.	373.451	373.451	5,01%

XIII. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Komputronik S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Wyszczególnienie	Funkcja	Stan na 29.02.2008 r. (dzień publikacji ostatniego raportu kwartalnego)	Zwiększenie stanu posiadania w okresie od 29.02.2008 r. do 15.05.2008 r.	Zmniejszenie stanu posiadania w okresie od 29.02.2008 r. do 15.05.2008 r.	Stan na 15.05.2008 r. (dzień przekazania raportu za I kw. 2008 r.)
Krzysztof Buczkowski	Przewodniczący Rady Nadzorczej	1.391.660	-	-	1.391.660
Wojciech Buczkowski	Prezes Zarządu	2.784.473	-	-	2.784.473
Szymon Bujalski	Wiceprezes Zarządu	20.000	-	-	20.000
Ewa Buczkowska	Prokurent	1.388.500	-	-	1.388.500

XIV. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Komputronik S.A.

Brak przedmiotowych postępowań.

XV. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500 tys. euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawierаныmi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązаныmi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną.

W I kwartale 2008 r. nie zawierano wspomnianych transakcji.

XVI. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

W I kwartale 2008 r. Karen Notebook S.A. poręczyła weksle Techmex S.A. na łączną kwotę 30.000 tys. zł., co jest zabezpieczeniem transakcji handlowych planowanych w 2008 r.

Ponad ww. w okresie od dnia 01 stycznia 2008 r. do dnia 31 marca 2008 r. nie udzielono poręczeń, gwarancji, których wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Komputronik S.A.

XVII. Inne informacje, które zdaniem Zarządu Emitenta są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego Komputronik S.A. oraz Grupy Komputronik i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę oraz Grupę Komputronik.

Brak informacji tego typu.

XVIII. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki przez Spółkę oraz Grupę Komputronik w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Zarząd Komputronik S.A. przewiduje w kolejnych okresach obrachunkowych systematyczny wzrost przychodów generowanych przez nowo otwierane salony, sklep internetowy, rosnącą liczbę współpracujących z Grupą klientów hurtowych i biznesowych. Istotnym czynnikiem będzie również utrzymanie lub zwiększenie marż na wybranych grupach towarowych.

Patrz również pkt VIII Informacji dodatkowej.

Poznań, dnia 15 maja 2008r.

**Podpisy osób
reprezentujących Komputronik S.A.**

**Podpis osoby odpowiedzialnej
za prowadzenie rachunkowości Komputronik S.A.**